

Bankenpolitik, Kreditbeschaffung und Bankengespräch

<p>Kurzbeschreibung</p> <p>Die Pflege der Beziehungen zu Banken und die Beschaffung von Krediten sind von zentraler Bedeutung für die Gewährleistung einer stabilen Unternehmensfinanzierung.</p> <p>In diesem Seminar erfahren Sie, wie Sie</p> <ul style="list-style-type: none"> • Ihre Bankbeziehungen aktiv steuern, • die Kosten für Bankdienstleistungen reduzieren, • was Sie bei der Kreditbeschaffung beachten müssen, • wie Sie Ihr Rating verbessern und im Bankengespräch Ihre Ziele durchsetzen. 	<p>Termine</p> <p>02.03.2016 Regensburg</p> <p>12.10.2016 Würzburg</p> <p>09:00 - 17:00 Uhr</p>
<p>Inhalte</p> <ul style="list-style-type: none"> • Bankenpolitik - aktive Steuerung der Bankbeziehungen <ul style="list-style-type: none"> • Welche Bankdienstleistungen sind notwendig – was bieten meine Hausbanken an? • Vergleichs-Matrix für Bankdienstleistungen und Auswahl von Kreditinstituten • Pflege der Banking-Relations • Kreditbeschaffung <ul style="list-style-type: none"> • Ermittlung des Kreditbedarfs – die mittelfristige Finanzplanung • Eignung und Auswahl der verschiedenen Kreditinstrumente • Ermittlung und Verbesserung des eigenen Rating • Analyse der potentiellen Kreditsicherheiten • Berechnung der Kreditkonditionen • Wichtige Elemente des Kreditvertrages – insbesondere Financial Covenants • Bankgespräch <ul style="list-style-type: none"> • Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung • Verhandlungsführung, das Ass in besonderen Situationen 	<p>Preis</p> <p>€ 570 zzgl. 19% MwSt.</p> <p><u>Rabatt</u> 10% für Früh-anmeldung</p>
<p>Zielgruppe</p> <p>Inhaber, Geschäftsführer, Führungskräfte, Leiter Finanzen</p>	<p>Trainer</p> <p>D. Zunk</p>
<p>Methoden</p> <p>Input mit Praxishinweisen und Diskussion, Training</p>	