

# ***SP Training*** ***Consulting***

*Außergewöhnliches für Ihre Personalentwicklung*

Ausbildung zum  
Business-Trainer für Team-  
und Personalentwicklung  
(BTTP)



Ausbildungsgang 2014





Liebe Interessenten unserer Trainerausbildung,

Leitsätze wie „Man lernt nicht aus!“, „Was Hänschen nicht lernt...“ oder „Lernen, lernen und nochmals lernen!“ sind uns wohl bekannt. Und doch tun sich Menschen oft so schwer mit dem Lernen. Verbinden wir es doch noch immer mit Unbehagen, Anstrengung – vielleicht sogar mit Stress oder Ängsten des Versagens.

Moderne Weiterbildung und Personalentwicklung muss aus unserer Sicht genau deshalb diese Vorbehalte und Ängste aufnehmen und demgegenüber eine vielfältige Methodik mit einer praxisnahen Wissensvermittlung verbinden. Erst dann können wir bei unserem Gegenüber Neugier, Spaß und Motivation wecken und einen Raum voller Offenheit und Wertschätzung schaffen, in dem ganzheitliches und nachhaltiges Lernen erst möglich wird.

Mit unserer langjährigen Erfahrung in der Durchführung von Seminaren, der Moderation von Workshops und der Begleitung von Team- und Führungskräfteentwicklungsprozessen wollen wir Ihnen nun als Trainings- und Beratungsunternehmen unsere Kompetenzen weitergeben. Wir wollen Ihnen kreative Spielräume zum Lernen eröffnen und Ihnen die Möglichkeit geben, Ihr Trainerprofil zu schärfen und zu erweitern, neue Seminarkonzepte zu entwickeln und sich mit anderen Trainerkollegen, Personalentwicklern und Führungskräften auszutauschen.

**Lassen Sie sich also einladen zu einer interessanten und schöpferischen Zeit über den Dächern von Jena – wir freuen uns auf Sie!**

Ihr Michael Jahn  
Ausbildungsleitung

## **Ausbildung zum Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP/Zertifikat)**

Mit der Ausbildung zum **Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP)** haben wir eine modulare Ausbildung geschaffen, die sowohl als Erweiterung des eigenen Knowhows in der Begleitung von Menschen und Unternehmen als auch zur beruflichen Neuorientierung genutzt werden kann.

Die einzelnen Ausbildungsmodule sind in sich geschlossen und bauen aufeinander auf. Bei erfolgreicher Beendigung der gesamten Ausbildung werden Sie zum **Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP)** zertifiziert.

### **An wen richtet sich die Ausbildung?**

Unsere Ausbildung richtet sich an

- Personalentwickler und Führungskräfte, die Ihre Mitarbeiter professionell firmenintern weiterbilden und in Veränderungsprozessen begleiten wollen,
- berufliche Quereinsteiger, die sich im Trainings- und Seminargeschäft neu etablieren wollen,
- erfahrene Pädagogen, Trainer und Coachs, die Ihre Methodenkompetenz erweitern und weiter entwickeln wollen.

### **Was ist die Ausbildung für mich wert?**

Mit dieser Ausbildung geben wir unser Wissen und unsere Erfahrung aus über 10 Jahren Seminar- und Trainingstätigkeit an unsere Teilnehmer weiter. Zusätzlich ist unsere Ausbildung nach den Qualitätskriterien des Dachverbands der Weiterbildungsorganisationen (DVWO) zertifiziert. Sie erhalten somit eine anerkannte Ausbildung auf höchstem Qualitätsniveau!

### **Was sagen Absolventen über die Ausbildung?**

„Endlich mal eine Ausbildung, die nicht theoretisch bleibt, sondern durch und durch praktisch ist!“ (Sabine Hofer, HR Business Partner, Hubert Burda Media München)

„Diese Ausbildung ist in meinen Augen jeden Euro wert! Michael Jahn begeistert mit seiner Art der Prozessbegleitung!“ (Marco Fehl, Inhaber, Coach Connection Leipzig)

„Hier lernt man von echten Profis! Jedes Tool war übertragbar auf meinen beruflichen Alltag, für mich ein echter Erfolg!“ (Thomas Peter, Akademieleiter, MediForA Paderborn)

### **Welche Seminarkosten entstehen?**

- Die Ausbildung wird in 5 Modulen durchgeführt. Für jedes Modul entstehen Kosten in Höhe von **700,00 EUR**.
- Die Rechnungsstellung erfolgt jeweils 4 Wochen vor Beginn eines Moduls.
- Werden die Gesamtkosten der Trainerausbildung bereits bei Anmeldung gezahlt, gewähren wir einen Rabatt in Höhe von 10% (=350,00 EUR).
- Innerhalb der Zertifizierung entstehen Coachingkosten in Höhe von 600,00 EUR, die über das eigene Seminar bzw. Training refinanziert werden.
- Alle Kosten verstehen sich zuzüglich der gesetzlichen Mehrwertsteuer.

### **Welche Seminarleistungen sind im Preis enthalten?**

- ausführliche Seminarunterlagen
- Kaffeepausen, Seminargetränke und 3-Gang-Mittagsmenü im Scala

## Modul 1 – Seminare erfolgreich leiten

In diesem Seminar wenden wir uns den Grundlagen der Seminarleitung zu. Von der Rollen- und Auftragsklärung über die Entscheidung für ein passendes Seminar-Design bis zum flexiblen Einsatz von kreativen Seminarmethoden werden Sie Ihr Trainerprofil schärfen und Ihren Methodenkoffer weiter füllen!

### Seminarinhalte:

- Rolle und Persönlichkeit des Seminarleiters/Trainers
- Grundlagen des Lernens
- Gestaltung von Seminarphasen und Arbeitsformen
- Nutzung kreativer Lerntechniken und Einsatz von Interaktionsspielen, Energizer
- Feedbackmethoden
- Umgang mit schwierigen Situationen und Teilnehmern
- Seminar- und Praxistransfer

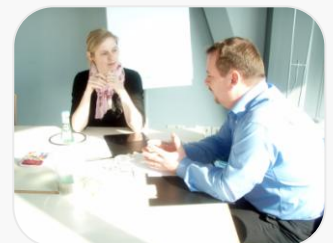
### Ihr Nutzen:

Sie werden nach diesem Seminar

- Ihre jeweilige Rolle als Seminarleiter/Trainer klar definieren,
- eine Vielzahl kreativer Methoden und Interaktionsspiele für Ihren Seminaralltag kennen,
- zielgerichtet abwechslungsreiche Arbeitsformen innerhalb Ihrer Seminarsequenzen nutzen,
- selbstbewusst mit Störungen und Blockaden umgehen.

### Seminarzeiten:

Montag und Dienstag	9:00 – 19:00 Uhr
Mittwoch	9:00 – 16:00 Uhr



## Modul 2 – Inhalte vielfältig präsentieren

In diesem Seminar werden Sie vielfältige Methoden kennen lernen, um Ihre Inhalte zu präsentieren und zu lehren. Sie werden sich mit Ihrer eigenen Wirkung vor Gruppen auseinandersetzen und den erfolgreichen Einsatz Ihrer Stimme und Körpersprache erlernen. Mit Hilfe mentaler Techniken werden Sie in Zukunft stressfreier und selbstbewusster mit Einwänden oder Störungen in Ihrem Seminar- und Trainingsalltag umgehen. Zudem werden Sie Ihre Zuhörer mit kreativen Visualisierungen Ihrer Inhalte zur Mitarbeit motivieren.



### Seminarinhalte:

- Ziele und Aufbau von Präsentationen
- Planungsschritte und Rahmenbedingungen
- Visualisierung und Medieneinsatz
- aktive Zuhörerbeteiligung
- wirkungsvoller Einsatz von Körpersprache und Stimme
- mentales Training für ein selbstbewusstes Auftreten vor der Gruppe (Bühnenpräsenz)
- Umgang mit Einwänden und Störungen



### Ihr Nutzen:

Sie werden nach diesem Seminar

- mit Hilfe Ihrer flexiblen Kommunikation zu den unterschiedlichsten Zuhörern Kontakt und Beziehung aufbauen,
- bewusster Ihren Körper und Ihre Stimme für Ihre erfolgreiche Präsentation vor der Gruppe einsetzen,
- Ihre Zuhörer mit kreativen Visualisierungen zur Mitarbeit anregen,
- auch in schwierigen Situationen mit Ruhe und Kompetenz überzeugen.



### Seminarzeiten:

Montag und Dienstag                    9:00 – 19:00 Uhr  
Mittwoch                                    9:00 – 16:00 Uhr



## Modul 3 – Workshops strukturiert moderieren

In diesem Seminar werden Sie vielfältige Workshop-Arten kennen und bewusst für den Alltag einsetzen lernen. Ob für die Begleitung von Ziel- und Strategieentwicklungsprozessen, Besprechungen oder Innovations-Workshops mit Großgruppen – Sie werden das passende Design finden und die richtigen Moderations- und Fragetechniken anwenden.

Mit Hilfe einer klaren Zieldefinition, der Schaffung von optimalen Rahmenbedingungen und dem gezielten Einsatz von Moderationsmaterialien und Visualisierungen werden Sie lernen, eine konstruktive Atmosphäre in Ihren Workshops zu schaffen und konkrete Ergebnisse für Ihre Teilnehmer zu sichern.

### Seminarinhalte:

- Rolle des Moderators
- Ziele und Aufbau verschiedener Workshoparten von der Klein- bis zur Großgruppe (u.a. Open Space, World Cafè, Zukunftswerkstatt)
- Einsatz von kreativen Workshop-Methoden
- Gesprächsführung, Moderations- und Fragetechniken
- Visualisierung und Medieneinsatz
- Zielkorridor und Ergebnissicherung
- Umgang mit Einwänden und Störungen

### Ihr Nutzen:

Sie werden nach diesem Seminar

- je nach Zielstellung und Gruppengröße vielfältige Workshop-Designs entwickeln und erfolgreich moderieren,
- mit Hilfe umfangreicher Moderations- und Fragetechniken Ihre Workshop-Teilnehmer zur Mitarbeit motivieren und zielorientiert im Gespräch führen,
- auch kontroverse Meinungen innerhalb Ihres Workshops sicher und wertschätzend in verbindliche Vereinbarungen integrieren und die Ergebnisse nachhaltig sichern.

### Seminarzeiten:

Montag und Dienstag	9:00 – 19:00 Uhr
Mittwoch	9:00 – 16:00 Uhr



## Modul 4 – Teamprozesse wirkungsvoll begleiten

In diesem Seminar lernen Sie, Teamentwicklungsprozesse mit Hilfe verschiedener Kommunikationsmodelle zu analysieren und mit einem Fundus an Methoden des erlebnis- und handlungsorientierten Lernens wirkungsvoll zu begleiten. So lernen Sie komplexe Planspiele kennen, die Alltagsstrukturen und Prozessabläufe darstellen und Team- und Führungskompetenzen weiterentwickeln. Praxisnahe Reflexionsmethoden helfen Ihnen zudem, den Transfer und ein nachhaltiges Lernen Ihrer Teilnehmer zu sichern.

### Seminarinhalte:

- Rolle des Prozessbegleiters
- gruppendynamische Prozesse und deren Begleitung
- Prozessbegleitung mit Modellen aus dem NLP, der Transaktionsanalyse und der Systemik
- erlebnis- und handlungsorientierte Lernmethoden und deren Reflexionsmöglichkeiten
- komplexe Planspiele zu den Themen Teamperformance, Change Management und Leadership
- Umgang mit Einwänden und Störungen
- Transfer und Ergebnissicherung

### Ihr Nutzen:

Sie werden nach diesem Seminar

- Teamfindungs- und Teamentwicklungsprozesse flexibel und wirkungsvoll mit Hilfe von erlebnis- und handlungsorientierten Lernmethoden unterstützen,
- Führungskompetenzen durch komplexe Planspiele analysieren und fördern,
- mit einer Vielzahl von Reflexionsmethoden Ihre Teilnehmer in Ihren Entwicklungsprozessen fördern und begleiten.

### Seminarzeiten:

Montag und Dienstag      9:00 – 19:00 Uhr  
Mittwoch                      9:00 – 16:00 Uhr



## Die Zertifizierung

### Ein eigenes Trainings- und Seminar design entwickeln, durchführen und evaluieren

Im Zentrum der Zertifizierung zum Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP) steht die Projektphase mit der Durchführung eines eigenen Trainings oder Seminars von mindestens 4 zusammenhängenden Stunden. Dieses Training oder Seminar wird von Ihnen selbst konzipiert, durchgeführt, von der Ausbildungsleitung gecoacht und in einem Abschlussseminar evaluiert.

Bei erfolgreicher Präsentation erfolgt die Übergabe des qualifizierten Zertifikats „Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung“ (BTTP).

#### Voraussetzungen für die Zertifikatserteilung:

- Besuch aller Module der Business-Trainerausbildung
- Konzipierung und Durchführung eines Trainings oder Seminars im beruflichen Alltag unterstützt von einem Live-Coaching durch die Ausbildungsleitung
- Evaluation des eigenen Trainings oder Seminars in einer Projektarbeit
- Präsentation der Projektergebnisse im Abschlussseminar
- erfolgreiches Abschluss-Kolloquium im Abschlussseminar

#### Seminarleistungen:

- Live-Coaching der Seminarleitung in der Projektphase
- Zertifizierung zum Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP)
- 3-Gang-Mittagsmenü, Kaffeepausen und Seminar Getränke

#### Seminarzeiten:

Montag 9:00 – 19:00 Uhr



## Ihr Ausbildungsteam



### **Michael Jahn**

wurde 1972 in Jena geboren und arbeitete nach seinem Pädagogikstudium in Weimar viele Jahre in der Schul- und Organisationsentwicklung.

2000 gründete er aus einem Netzwerk von erfahrenen Trainern und Beratern das Unternehmen SP Training & Consulting.

Michael Jahn ist als erfahrener Moderator herausfordernder Workshops zur Strategieentwicklung ebenso gefragt, wie als Trainer in der Team- und Führungskräfteentwicklung von Top-Unternehmen der deutschen Wirtschaft. Leistungssportler und Führungskräfte suchen zudem seine Unterstützung als Mentaltrainer und Erfolgscoach.

Michael Jahn verfügt über Lehraufträge an Hochschulen in Jena, Leipzig und Berlin.

### **Doreen Voigt**

wurde 1967 in Wittenberge geboren und studierte in Leipzig Betriebswirtschaft mit der Vertiefung Personal und Organisationswesen.

Neben den beruflichen Stationen PrimaCom AG Mainz und Warth & Klein Düsseldorf gehören auch mehrjährige Erfahrungen bei der Allianz AG zu ihrem Werdegang. Seit 2004 ist sie Mitglied der Geschäftsführung von SP Training & Consulting.

Doreen Voigt vermittelt als Präsentationsexpertin Top-Verkäufern und Führungskräften die hohe Kunst der Business-Etikette, schult deren Präsentationskompetenz und begleitet Teamentwicklungsprozesse von Spitzenteams der deutschen Wirtschaft.

Doreen Voigt verfügt über einen Lehrauftrag an der Ernst-Abbe-Fachhochschule Jena im Fachbereich Betriebswirtschaftslehre.





### **Tobias Kamer**

wurde 1971 in Zürich geboren und studierte dort zunächst Zoologie, Ökologie und Umweltwissenschaften, später absolvierte er noch ein Masterstudium in Erwachsenenbildung an der technischen Universität Kaiserslautern.

2003 gründete er sein Unternehmen für Training und Beratung erlebnislernen Schweiz in Bern.

Tobias Kamer gehört seit 2004 zum Trainerteam von SP Training & Consulting.

Als Outdoor-Trainer und Prozessbegleiter unterstützt er hierbei vor allem internationale Top-Unternehmen in der komplexen Team- und Führungskräfteentwicklung.

Tobias Kamer verfügt über einen Lehrauftrag an der Hochschule Wädenswil (CH) und bildet in der Schweiz Outdoor-Trainer und Prozessbegleiter aus.

## Ihre Tagungslocation



### Seminarräume des Intershop-Towers hoch über den Dächern von Jena

Leutragraben 1  
07743 Jena

Die Ausbildung findet im repräsentativen Ambiente in der 29. Etage des Intershop-Towers statt. Das Turm-Restaurant SCALA bietet neben einem erstklassigen 3-Gang-Menü auch einen malerischen Ausblick über die ganze Stadt. Die Nutzung der Aussichtsplattform ist selbstverständlich inklusive.

[www.scala-jena.de](http://www.scala-jena.de)

## Unsere Referenzen



## Termine 2014

Modul 1

**Seminare erfolgreich leiten**

27.10. - 29.10.2014

Modul 2

**Inhalte vielfältig präsentieren**

17.11. - 19.11.2014

Modul 3

**Workshops strukturiert moderieren**

15.12. – 17.12.2014

Modul 4

**Teamprozesse wirkungsvoll begleiten**

12.01. – 14.01.2015

Modul 5

**Zertifizierung**

27.04.2015

## Anmeldung (Anmeldeschluss ist der 25.08.2014)

**Ausbildung zum Business-Trainer für Team- und Personalentwicklung (BTTP) zum Gesamtpreis von 3.500,00 EUR zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer:**

Name: ..... Vorname: .....

Straße: ..... PLZ, Wohnort: .....

Telefon: ..... E-Mail: .....

### Bitte senden Sie die Rechnung an:

Unternehmen: ..... Abteilung: .....

Straße: ..... PLZ, Wohnort: .....

Telefon: ..... E-Mail: .....

Ich wähle folgende Zahlungsweise:  Zahlung 4 Wochen vor dem Modul  Einmalzahlung mit 10 Prozent Rabatt

Die Allgemeinen Geschäftsbedingungen habe ich zur Kenntnis genommen.

Ort, Datum: ..... Unterschrift: .....

## **Ergänzende Bestimmungen zu den AGB**

### *§1 Anmeldung*

Die Anmeldung muss schriftlich per Brief, per Telefax oder per E-Mail erfolgen. Sie erhalten sofort nach Eingang Ihrer Anmeldung eine schriftliche Bestätigung. Jeweils vier Wochen vor Beginn eines Moduls wird dem Teilnehmer eine Rechnung in Höhe von 700,00 EUR zzgl. MwSt. übersandt, die innerhalb von 7 Tagen zur Zahlung fällig ist. Zahlen Sie die gesamten Ausbildungskosten bei Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns mit der Anmeldebestätigung eine Gesamtrechnung abzüglich 10 Prozent Rabatt, die innerhalb von 7 Tagen zur Zahlung fällig ist.

Zur Seminargebühr kommen außerdem Kosten für Anreise sowie Unterbringung und Verpflegung in der selbst gewählten Übernachtungsmöglichkeit hinzu. Diese Kosten sind direkt vor Ort selbst zu zahlen.

### *§2 Teilnehmerzahl*

Die Teilnehmerzahl ist auf maximal 10 Personen begrenzt. Anmeldungen werden in der Reihenfolge ihres Eingangs berücksichtigt.

### *§3 Stornierung*

Stornierungen müssen stets 4 Wochen vor Beginn eines Moduls schriftlich erfolgen. Geht die Abmeldung später als 4 Wochen vor Beginn eines Moduls bei uns ein, kann das Modul nicht mehr kostenfrei storniert werden. Für diesen Fall berechnen wir 50 Prozent der Seminarkosten, es sei denn, Sie können eine/n Ersatzteilnehmer/in benennen. Bei Absage am Tag vor bzw. am Tag des Beginns eines Moduls oder bei Nichterscheinen werden 100 Prozent der Seminarkosten in Rechnung gestellt.

Ein Abbruch der Ausbildung ist zu den o.g. Stornierungsbedingungen jederzeit möglich. Der Wiedereinstieg kann im Folgejahr erfolgen. Ein Anspruch auf einen neuen Teilnehmerplatz kann jedoch nicht geltend gemacht werden.

### *§5 Annullierung*

SP Training & Consulting behält sich das Recht vor, die Ausbildung bei zu geringer Teilnehmerzahl (üblicherweise weniger als 6 Teilnehmer) bis zu 7 Tagen vor Seminarbeginn abzusagen und einen Ersatztermin anzubieten.

Bei Ausfall der Ausbildung durch Krankheit der Trainer, höhere Gewalt oder sonstige unvorhersehbare Ereignisse besteht kein Anspruch auf die Durchführung. In diesem Fall ist SP Training & Consulting nur zur Erstattung bereits gezahlter Teilnahmegebühren verpflichtet. Ein Anspruch auf Ersatz von Reise- oder Übernachtungskosten sowie Arbeitsausfall besteht nicht. Für mittelbare Schäden wie entgangener Gewinn oder Ansprüche Dritter wird nicht gehaftet.

### *§6 Haftung*

SP Training & Consulting haftet nicht für Schäden an Eigentum und Gesundheit bei Anfahrt sowie während der Veranstaltung.

### *§7 Urheberrechte*

Seminarbegleitende Arbeitsmappen, Unterlagen u.ä. unterliegen dem Urheberrecht und dürfen nicht fotomechanisch oder elektronisch zu vervielfältigt werden. Sie sind nur für den persönlichen Gebrauch der Kursteilnehmer bestimmt.

#### *§8 Sektenpassus*

Die Seminare von SP Training & Consulting beruhen auf einer fundierten wissenschaftlichen Grundlage – nicht auf Ideologie oder Sektenkult. Wir distanzieren uns entschieden von Organisationen wie Scientology und dergleichen und lehnen jegliche Zusammenarbeit mit dieser oder ähnlichen Organisationen sowie ihnen nahe stehenden Unternehmen ab.

Unsere Trainer und Assistenten erklären mit der Anerkennung der Geschäftsbedingungen, dass sie nicht nach einer Methode („Technologie“) von L. Ron Hubbard arbeiten oder gearbeitet haben, und dass sie diese Methode vollständig ablehnen. Wir organisieren keine Schulungen, Kurse oder Seminare nach oben genannten „Technologien“ in unserem Unternehmen, noch veranlassen wir jemanden dazu, diese zu organisieren bzw. zu besuchen.

Mit Personen, Firmen oder Organisationen, die die Einführung der Methode („Technologie“) von L. Ron Hubbard forcieren bzw. die Verbreitung besagter Methoden („Technologie“) von L. Ron Hubbard unterstützen, unterhalten wir keine geschäftsmäßigen Beziehungen.

#### *§9 Gerichtsstand*

Gerichtsstand ist ausschließlich Jena.

#### *§10 Schlussbestimmungen*

Zwischen den Vertragspartnern gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland. Sollte eine Bestimmung dieser Geschäftsbedingungen oder eine Regelung im Rahmen sonstiger Vereinbarungen unwirksam sein oder werden, wird hierdurch die Wirksamkeit aller sonstigen Bestimmungen oder Vereinbarungen nicht berührt. Abweichend davon ausgehandelte Vereinbarungen sind nur gültig, wenn sie schriftlich vereinbart worden sind.

***SP Training & Consulting***  
*Intershop Tower*  
*Leutragraben 1*  
*D-07743 Jena*

---

*Telefon +49 (0) 3641-63 43 970*  
*Telefax +49 (0) 3641-63 43 972*

*info@sp-training-consulting.de*  
*www.sp-training-consulting.de*

