User Group

»Dialogmarketing in der Energiewirtschaft«

Leipzig, 16. und 17. Oktober 2014

9. Arbeitstreffen

Teilnehmer der User Group





DIE USER GROUP

Mit der User Group "Dialogmarketing in der Energiewirtschaft" ist es unser Anliegen, ein dauerhaftes, übergreifendes Netzwerk zu schaffen, in dem ein fortlaufender Gedankenund Erfahrungsaustausch rund um die für Energieversorger relevanten Themen des Dialogmarketings und deren relevante Verknüpfungspunkte stattfindet.

Gleichwohl betrachten wir hierbei Strategien des B2B wie auch B2C Bereichs.

Ziel ist es, die Kommunikation zwischen Wissenschaft und Praxis sowie zwischen den Praktikern untereinander zu fördern und gegenseitig neue fachliche Anregungen zu erhalten und Synergien zu nutzen.

Uns ist es wichtig, dass die Teilnehmer die für sie interessanten Themen zum Großteil selbst bestimmen können.

Die Zielgruppe

Die User Group richtet sich vor allem an Fachund Führungskräfte der Bereiche Marketing, Vertrieb, Strategisches Marketing und Unternehmenskommunikation in Energieversorgungsunternehmen.

Ihr Nutzen:

Die User Group schafft einen nachhaltigen Mehrwert:

- Erfahrungsaustausch schafft Synergien für die eigene Projektarbeit
- Teilnehmer definieren die Themen
- »Blick über den Tellerrand«
- Regelmäßiger Austausch auf gleicher Ebene

USER GROUP KONZEPT

- Diskussionen und Erfahrungsaustausch
- Themenfestlegung gemeinsam mit den Teilnehmern
- Wahrung der wettbewerbsrechtlichen Neutralität
- zweitägige Arbeitstreffen pro Halbjahr
- gemeinsames Abendessen
- max. 30 teilnehmende Unternehmen
- Nicht-Energieversorger-Quote max. 25 %

- »Ehrenkodex« für Nicht-EVU
- regelmäßige Themendossiers o. Webinare mit aktuellen Literaturempfehlungen
- geschützter Online-Bereich mit den Dokumenten der Arbeitstreffen sowie themenspezifischen Publikationen und Internetlinks
- Zugang zu tagesaktuellen Nachrichten aus der Energiebranche
- fester Ansprechpartner für fachliche und organisatorischen Fragen

FACHLICHE LEITUNG



Prof. Dr. Heiko AuerbachLehrstuhl für Marketing, Sales &
Entrepreneurship
Fachhochschule Stralsund

FACHLICHER & ORGANISATORISCHER ANSPRECHPARTNER



Sven Plänitz
Leiter Kompetenzfeld
Marketing & Vertrieb
Energieforen Leipzig GmbH
T +49 341 98988-520
E sven.plaenitz@energieforen.de



THEMEN DES NÄCHSTEN ARBEITSTREFFENS

Das kommende Arbeitstreffen findet am 16. und 17. Oktober 2014 in Leipzig statt.

Gemeinsam mit allen Teilnehmern erfolgte am Ende des 8. Arbeitstreffens die Themenfindung für das 9. Arbeitstreffen.

Für die Themenwahl ausschlaggebend ist vor allem die **praktische Relevanz** für die Teilnehmer der User Group.

Für alle Themen planen wir genügend Raum für Diskussionen u. Fragen der Teilnehmer ein.

Themenschwerpunkte 9. Arbeitstreffen:

- Wirkungsweise von Belohnungssystemen bei Bestandskunden
- Best Practice andere Branche:Direktmarketing
- Vorstellung von
 Direktmarketingkampagnen aus
 Teilnehmerkreis mit Diskussionsrunde
- Best Practice: E-Mail-Marketing, Self Service Lösungen (Kundenbindung, Cross Selling)
- Ausländischer Erfahrungsbericht zum Dialogmarketing

THEMEN UND REFERENTEN VERGANGENER ARBEITSTREFFEN

»Neuromarketing – eine Chance für die Energiewirtschaft?«

neuromerchandising group gmbh & co. Kg

»Beschwerdemanagement als Grundlage für

Dialogmarketing«

Lichtblick AG

»Strategie des Dialogmarketings: Integration in Kampagnen, Erfahrungen, Erkenntnisse und

Monitoring«

Wien Energie GmbH

»Denkanstöße – Markenbekanntheit und Imageaufbau im hart umkämpften

Energiemarkt?«

HEAG Südhessische Energie AG (HSE)

»Kooperationsstrategien – Kundenbindung und Neukundengewinnung durch Partnerschaften«

Stadtwerke Leipzig GmbH

»Best Practice?!: Self Service vs. Kundenhotline

und Kombiprodukte mit Mehrwert?«

goldgas SL GmbH

»Mitarbeiter als Markenbotschafter«

STADTWERKE GÖTTINGEN AG

»Social Media im Commodity-Vertrieb - Und wie verkaufe ich jetzt Strom und Gas?«

RWE AG

FEEDBACK AUS DER USER GROUP

»Tolle Organisation der User Group. Guter Austausch, durch Diskussionen während und nach den Vorträgen.«

und schöne Denkanstöße, wertvolle und gehaltvolle Vorträge/Inhalte.«

Stephanie Fuhrmann

REWAG Regensburger Energie- und Wasser-

»Sehr praxisnahe Veranstaltung, immer wieder

versorgung AG & Co KG

Joachim Roth GASAG Berliner Gaswerke Aktiengesellschaft



VERANSTALTUNGSORT UND ÜBERNACHTUNG

Veranstaltungsort

Energieforen Leipzig

Hainstr. 16 | 04109 Leipzig



KONDITIONEN DER USER GROUP

Übernachtung

InterCityHotel Leipzig

Tröndlinring 2 | 04105 Leipzig **T** +49 341 308661- 0

The Westin Leipzig

Gerberstr. 15 | 04105 Leipzig

Tel.: +49 341 988-0

Vergünstigtes Zimmerkontingent unter dem Stichwort: **»Energieforen**«

Sollten die bereitgestellten Kontingente bereits erschöpft sein, finden Sie <u>hier</u> eine Auswahl weiterer Hotels in der Innenstadt Leipzigs.

Für Unternehmen, die reguläres Mitglied der User Group werden möchten, beträgt die Teilnahmegebühr 1.390 EUR pro Halbjahr. Partnerunternehmen der Energieforen zahlen eine ermäßigte Gebühr in Höhe von 990 EUR. Die Mindestdauer der Teilnahme beträgt ein Jahr.

Es können zwei Mitarbeiter des Mitgliedsunternehmens teilnehmen. Für die zweite Person fallen Gebühren in Höhe von 195 EUR an, bzw. 170 EUR für Partnerunternehmen der Energieforen. Weitere Informationen entnehmen Sie bitte dem beiliegenden Anmeldeformular.

Beitrag pro Halbjahr

FÜR DEN 1. TEILNEHMER

1.390 EUR

FÜR DEN 1. TEILNEHMER UNSERER FORENPARTNER

2. Teilnehmer: 195 EUR

990 EUR 2. Teilnehmer: 170 EUR

Alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt.

ÜBER DIE ENERGIEFOREN

Die Energieforen Leipzig bilden mit Verankerung in Wissenschaft und Praxis eine neutrale Brücke zwischen Energiewirtschaft und Energiewissenschaft.

Als Wissensdienstleister für die Energiebranche (z.B. in den Bereichen erneuerbare und konventionelle Energien, Versorgungsnetze sowie IT) unterstützen wir Fach- und Führungskräfte aus Energieunternehmen.

Die Mitarbeiter der Energieforen haben eine wissenschaftliche Ausbildung mit fachlichen Schwerpunkten z.B. der Energie- und Betriebswirtschaft sowie Energie- und Umwelttechnik.



Energieforen Leipzig GmbH Hainstr. 16 | 04109 Leipzig

T +49 341 98988-0

F +49 341 98988-9199

E info@energieforen.de

I www.energieforen.de



Anmeldeformular



USER GROUP

»Dialogmarketing in der Energiewirtschaft«

Unternehmen			
Rechnungsanschrift			
Hauptansprechpartner		Zweiter Teilnehmer (optional)	
Abteilung / Position		Abteilung / Position	
Telefon		Telefon	
E-Mail		E-Mail	
Energiewirtschaft« an. Da Leipzig statt. Ich habe noch weitere Frager Wir haben derzeit leider keine zukünftig über dieses Thema Die Anmeldung ist verbindlich. Der Mitgliedschaft	n zu den Inhalten, e Möglichkeit zur T szeitraum beginnt am a	bitte rufen Sie mich an. Teilnahme. Bitte informieren state den Anmeldezeitpunkt folgenden	Sie uns aber auch Monatsersten. Die Mindestdauer der
Mitgliedschaft beträgt ein Jahr. Sollten die Energief sich automatisch um ein weiteres Jahr. Die Leistun jeweils eine Person. Grundsätzlich können maximal teilnehmen. Alle übrigen Leistungen, wie z.B. die stehen beliebig vielen Mitarbeitern des Unternehme Nicht-Energieversorgungsunternehmen auf 25% a Warteliste einzurichten (Forenpartner werden bevon	gen der User Group um zwei Mitarbeiter des Mi Zusendung von Theme ens zur Verfügung. Um aller teilnehmenden Unt	fassen die Teilnahme sowie die Verpfle tgliedsunternehmens an den zweimal p endossiers und die Zugangsdaten für ein ausgewogenes Teilnehmerfeld zu	egung während der Arbeitstreffen für pro Jahr stattfindenden Arbeitstreffen den Online-Bereich der User Group, gewährleisten, ist die Teilnahme von
Reguläre Teilnahmegebühr für Unte		Ermäßigter Preis	•
pro Halbjahr:	1.390 EUR	pro Halbjahr:	990 EUR
2. Teilnehmer pro Treffen:	195 EUR	2. Teilnehmer pro Treffen:	170 EUR Alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt.
Datum Anmeldung und Ansprechpartne	r:	Unterschrift	
Sven Plänitz			
T +49 341 98988-520 F +49 34	1 98988-9199	E sven.plaenitz@energiefore	en.de

www.energieforen.de