

**PROF. DR. BENNO HEUSSEN**  
**RECHTSANWALT**

*Honorary Professor at the Leibniz-University of Hannover*

Rauchstraße 11  
10787 Berlin

Tel.: +49 (0)30 25358083  
Fax: +49 (0)30 25358084  
Mobile: +49 (0) 1 70 / 2 25 22 21  
[benno.heussen@heussen-law.de](mailto:benno.heussen@heussen-law.de)  
[www.heussen-law.de](http://www.heussen-law.de)  
[www.brainguide.de/benno-heussen](http://www.brainguide.de/benno-heussen)



**VERÖFFENTLICHUNGEN**  
***PUBLISHED WORKS***

1/2012

## Prof. Dr. Benno Heussen

- 2005**  
since Beratung von Managing-Partnern und von Partnern bei Entscheidungen und Konflikten (Guidance of managing partner and partner in managerial decisions and conflicts)
- 2004**  
since Of-Counsel der HEUSSEN Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Tätigkeitsschwerpunkt: Nationale und Internationale Schiedsgerichtsverfahren und Beratung beim Konfliktmanagement  
(Of counsel to HEUSSEN Rechtsanwaltsgesellschaft mbH  
Area of specialization: National and international arbitration proceedings and advising for conflict management)
- 2003**  
since Honorarprofessor an der Leibniz Universität Hannover  
(Honorary professor at the Leibniz University of Hanover)
- 2002** Geschäftsführender Rechtsanwalt der Niederlassung Berlin  
(Managing Partner of the Berlin office)
- 2000** Partner bei der PricewaterhouseCoopers Deutsche Revision AG  
(Partner at PricewaterhouseCoopers Deutsche Revision AG)
- 1999** Gründung der Arbeitsgemeinschaften Informationstechnologie und Anwaltsmanagement im Deutschen Anwaltverein  
(Founder of the work groups "Information Technology" and "Management for Lawyers" within the German Lawyers' Association)
- 1999 - 2007** Mitglied im Vorstand des Deutschen Anwaltvereins  
(Member of the Board of the German Lawyers' Association)
- 1991** Gründung und Führung des Berliner Büros von HEUSSEN BRAUN von KESSEL mit dem Schwerpunkt Recht der Informationstechnologie  
(Founder and managing director of the Berlin office of HEUSSEN BRAUN von KESSEL with area of specialization "Information Technology Law")
- 1990**  
since Mitglied in der Deutschen Institution für Schiedsgerichtsbarkeit. Seither Tätigkeit als Anwalt und Richter in Schiedsverfahren, vor allem auf dem Gebiet der Informationstechnologie  
(Member of the German Institution of Arbitration (DIS). Subsequently active as lawyer and judge in arbitration proceedings, primarily in the area of information technology)
- 1973** Zulassung als Rechtsanwalt in München, Mitbegründer der Sozietät HEUSSEN BRAUN von KESSEL  
(Admission to practice as a lawyer in Munich, co-founder of the law firm HEUSSEN BRAUN von KESSEL)
- 1972** Promotion zum Dr. jur. an der Ludwig Maximilians Universität München (m.c.l.)  
(Doctoral degree in Law at Ludwig Maximilian University, Munich (m.c.l.))

## I. Monographien Individual publications

- 2011** Ungewöhnliches Doppelspiel  
(*In the Double-Cross*),  
Anwaltsbiographie Alfred Kroth, 383 Seiten,  
Privatdruck, Berlin.
- 2009** Time Management für Anwälte  
(*Time Management for Lawyers*),  
München, C. H. Beck, 3. Auflage seit 2002.
- 2008** Zwangsvollstreckung für Anfänger –  
Leitfaden für das Zwangsvollstreckungsrecht  
(*Debt Enforcement for Beginners -  
A guide to the Law on Judicial Execution*),  
gemeinsam mit Maximilian Damm  
München, C.H. Beck, 9. Aufl. seit 1985.
- 2007** Machiavelli für Streithammel  
(*Machiavelli for Quarrelsome Persons*),  
Frankfurt am Main, Frankfurter Allgemeine Buchverlag.
- 2006** La gestión del tiempo para abogados,  
spanische Ausgabe von „*Time Management für Anwälte*“  
(*Spanish edition of "Time Management for Lawyers"*),  
übersetzt von Carlos Wienberg,  
Pamplona: Aranzadi.
- 2004** *Zarządzanie czasem prawników*,  
polnische Ausgabe von „*Time Management für Anwälte*“  
(*Polish edition of "Time Management for Lawyers"*),  
München, C. H. Beck, Wydawnictwo,
- 2002** Der Letter of Intent - Vereinbarungen im Vorfeld von Verträgen  
(*The Letter of Intent - Pre-contractual Agreements*),  
Köln, Otto Schmidt.
- 2001** Akquisition und Mandatsentwicklung  
(*Acquisition and Client Development*),  
Köln, Luchterhand.
- 1999** Anwalt und Mandant – Ein Insider-Report.  
Darstellung rechtlicher und tatsächlicher Beziehungen zwischen  
Anwalt und Mandant  
(*Lawyer and Client – An Inside Report. De jure and De facto  
Relationships Between Lawyer and Client*),  
Köln, Otto Schmidt.
- 1993** Richtige Vertragsgestaltung und Ablaufkontrolle bei EDV-Projekten  
(*Successful Contract Design and Performance  
Monitoring for Computer Projects*),  
(RWS-Skript 259) 3. Aufl. seit 1989.

- 1972** Funktion und Grenzen des Personalvertretungsrechts unter verfassungsrechtlichem Aspekt, (*Functions and Limitations of the Law of Staff Representation under the Aspect of Constitutional Law*), Dissertation, Universität München.

## II. Herausgebertätigkeit As editor

- 2012** Computerrechts-Handbuch, mit Prof. Wolfgang Kilian (*Handbook of Computer Law, with Prof. Wolfgang Kilian*), München, C. H. Beck, Loseblatt: 30. Ergänzungslieferung seit 1990.
- 2011** Beck'sches Rechtsanwalts Handbuch, mit Ulrich Büchting (*Beck's Handbook for Lawyers, with Ulrich Büchting*), München, C.H. Beck, 10. Aufl. seit 1989.
- 2007** Handbuch Vertragsverhandlung und Vertragsmanagement (*Contract Management and Design*), Köln, Dr. Otto Schmidt, 3., neu bearbeitete Aufl. seit 1997.
- 2006** Beck'scher Anwaltskurs - Skripten zum Anwaltsreferendariat, mit Prof. Dr. Barbara Dauner-Lieb und Dr. Eckhart Müller:  
Felix Koehl, Gerhard Spieß:  
Anwaltliche Tätigkeit im Öffentlichen Recht, Band II:  
Polizei- und Sicherheitsrecht, Baurecht.  
(*Beck's Manual for Training of young Lawyers, with Prof. Barbara Dauner-Lieb and Dr. Eckhart Müller: Practicing Law in the Field of Public Law, Vol.2*), München, C. H. Beck.
- 2006** Beck'scher Anwaltskurs - Skripten zum Anwaltsreferendariat mit Prof. Dr. Dauner-Lieb und Dr. Eckhart Müller;  
Prinz von Sachsen Gessaphe, Neumaier:  
Zwangsvollstreckungsrecht  
(*Beck's Manual for Training of young Lawyers, with Prof. Barbara Dauner-Lieb and Dr. Eckhart Müller: Enforcement Law*), München, C. H. Beck.
- 2005** Beck'scher Anwaltskurs - Skripten zum Anwaltsreferendariat mit Prof. Dr. Dauner-Lieb und Dr. Eckhart Müller;  
Felix Koehl, Gerhard Spieß: Anwaltliche Tätigkeit im Öffentlichen Recht, Band I: Verwaltungsverfahrenrecht, Verwaltungsprozessrecht, Kommunalrecht  
(*Beck's Manual for Training of young Lawyer, with Prof. Dr. Dauner-Lieb and Dr. Eckhart Müller: Practicing Law in the Field of Public Law, Vol.1*), München, C. H. Beck.
- 2005** Unternehmerhandbuch, mit Ralph Korf, Theo Weber und Georg Schröder (*Handbook for Managers, with Ralph Korf, Theo Weber and Georg Schröder*, München, C. H. Beck.

- 2005** Beck'scher Anwaltskurs - Skripten zum Anwaltsreferendariat mit Dauner-Lieb und Eckhart Müller  
 Matthias Kilian:  
 Rechtliche Grundlagen der anwaltlichen Tätigkeit  
*(Beck's Manual for Training of young Lawyer, with Prof. Dr. Dauner-Lieb and Dr. Eckhart Müller;*  
 Matthias Kilian:  
*The Legal Basis for a Lawyer's Work)*,  
 München, C. H. Beck.

### III. Beiträge in Zeitschriften und Sammelwerken Contributions to collected works

- 2011** Fiat justitia - pereat mundus, Über die tödlichen Gefahren falscher Übersetzungen (*About the Deadly Threats of Inexact Translations*) ZRP - Zeitschrift für Rechtspolitik, C.H.Beck München und Frankfurt a.M., Heft 8/2011, S. 251 f.
- 2011** Anwaltsunternehmen führen - Was bedeutet das (*To Lead Law Firms - what does it mean?*) Konflikte zwischen Partnern (*Conflicts between partners*) Anwaltsrevue De L'Avocat, Helbing Lichtenhahn Verlag, Zürich, 6-7/2011, 260 ff.
- 2011** Mutter Staat und Kevins Skibrille (*Mother Country and Kevin's Ski Goggles*) MERKUR, Deutsche Zeitschrift für europäisches Denken; Klett-Cotta, Stuttgart; Heft 5 65. Jahrgang (Mai 2011), 403 ff.
- 2011** Geschichte der Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement im DAV (*History of the Association for Law Firm Management in the DAV*) in der Festschrift für Michael Streck Verlag Dr. Otto Schmidt, Köln, 695 ff.
- 2009** Erinnerung an Werner Flume (*Memories about Werner Flume*) Neue Juristische Wochenzeitschrift (NJW) - 12/2009, XVIII.
- 2009** Anti-Terror-Gesetze: Netze ausspannen oder Betonböden gießen? (*Anti-Terror Laws: Stretching Networks or Pour Concrete Floors?*), Anwaltsblatt, Deut. AnwaltVerlag, 09/09, 297 f. **sowie** Multimedia und Recht, C. H. Beck, München, 8/2009, S. 445.
- 2009** Arbeiten und Leben - die richtige Work-Life-Balance (*Work and Life - The Right Work-Life Balance*) Anwaltsrevue De L'Avocat, Helbing Lichtenhahn Verlag, Zürich, 9/2009, 429 f.

- 2009** Typische Führungsprobleme bei Anwaltsunternehmen  
(*Typical Management Problems in Law Firms*)  
Anwaltsrevue De L'Avocat, Helbing Lichtenhahn Verlag,  
Zürich, 6-7/2009, 309 f.
- 2009** Wie geht der gute Anwalt beim Honorar mit dem Mandanten  
um? (*How good lawyers manage the acceptance of their fees  
by their clients*), Anwaltsblatt, Deut. AnwaltVerlag, 03/09, 157 f.
- 2008** Managing-Partner und ihre Mandanten  
(*Managing-Partner and their Clients* ),  
Anwaltsrevue De L'Avocat, Helbing Lichtenhahn Verlag,  
Zürich, 11-12/2008, 510 - 513.
- 2008** Gewinnverteilung - Strategie - Unternehmenskultur  
Ein Gesamtkonzept  
(*Allocation of Profits - Strategy - Business Culture -  
A Overall concept*),  
Anwaltsrevue De L'Avocat, Helbing Lichtenhahn Verlag,  
Zürich, 04/2008, 166 - 171.
- 2008** Wen machen wir zum Partner?  
(*Who will we make partner?* ),  
Anwaltsblatt, Deutscher AnwaltVerlag, 02/2008, 77 f.
- 2007** Demnächst: Fachanwalt für Rechtsdurchsetzung?  
(*Soon: Specialist Lawyer for Law Enforcement* ),  
Anwaltsblatt, Deutscher AnwaltVerlag, 11/2007, 766.
- 2007** Das Management von Wissen und Erfahrung  
(*The Management of Knowledge and Experience*),  
Schweiz: Anwaltsrevue de L'Avocat, Helbing &  
Lichtenhahn, 8/2007, 340-344.
- 2007** Gewinnverteilung - Strategie - Unternehmenskultur  
(*Allocation of Profits - Strategy - Business Culture*),  
Anwaltsblatt 03/2007, S. 169-180.
- 2006** Das Management von Wissen und Erfahrung  
(*The Management of Knowledge and Experience*),  
Anwaltsblatt 11/2006, S. 699-702.
- 2006** Die Anwaltsdichte in der Schweiz, Österreich und Deutschland im  
Verhältnis zu anderen Staaten – ein internationaler Vergleich  
(*An International Comparison of the per capita Concentration  
of Lawyers*); Schweiz: Anwaltsrevue de L'Avocat, Helbing &  
Lichtenhahn, 10/06, S. 392-396.
- 2006** Der ideale Sozietätsvertrag, Modularer Aufbau des Vertrags-  
werks für wachsende Anwaltsgesellschaften  
(*The Ideal Partnership Agreement*),  
Anwaltsblatt 5/2006, S. 293-298.
- 2006** Checkliste für den idealen Sozietätsvertrag  
(*Checklist to build the Ideal Partnership Agreement*),  
Anwaltsblatt 5/2006, S. 298-303.

- 2006** Rechtsberatung in der Absatzbar  
(*Legal Consultation like ,Mister-Minute-Shop-Repair,*  
Anwaltsblatt 1/2006, S. 29.
- 2005** Zugang zum Recht  
(*Access to the Law,*  
Anwaltsblatt 12/2005, S. 771-773.
- 2005** Erfahrungsaustausch über gute Taten  
*Swapping Experiences about pro bono,*  
Anwaltsblatt 8+9/2005, S. 545.
- 2005** Managementwerkzeuge für die Anwaltskanzlei - Die Balanced Scorecard  
(*Management Tools for Lawfirms - the Balanced Scorecard,*  
Schweiz: Anwaltsrevue 5/2005, S. 211.
- 2005** Erinnerungen an Otto Gritschneider und Sieghard Ott  
(*Memories about Otto Gritschneider,*  
Neue Juristische Wochenzeitschrift (NJW) - aktuell 18 / 2005, XX.
- 2004** Rechtliche Verantwortungsebenen und dingliche Verfügung bei der Überlassung von Open Source Software  
(*Levels of Legal Responsibility and In Rem Dispositions in the Release of Open Source Software,*  
Multimedia und Recht, 7/2004, S. 445.
- 2004** Time Management für Rechtsanwälte - Wie man als Anwalt 30% mehr Freizeit gewinnt  
(*Time Management for Lawyers – How a Lawyer Can Gain 30% More Free time,*  
Schweiz: Anwaltsrevue, 9/2004, S. 319-321.
- 2004** Unvermeidliche Softwarefehler – Neue Entlastungsmöglichkeiten für Hersteller,  
(*Liability for Unavoidable Defects in Computer Software – New Options for Software Developers,*  
Computer und Recht 1/2004
- 2003** Rechtsberatung, in: „Schlüsselqualifikationen für das Jurastudium, Examen und Beruf“  
(*Legal Consultation, in: Key Qualifications for Law Study, Examinations and the Profession,*  
Römermann / Paulus (Hrsg.),  
München, C. H. Beck
- 2003** Umgang mit Mandanten, in: "Die Anwaltsstation nach neuem Recht" zusammen mit Römermann und Paulus (Hrsg.),  
(*Dealing with Clients, in: The Lawyer's Position according to New Law,* München, C. H. Beck

- 2002** Checkliste: Das Unternehmensmandat im Rahmen der Schuldrechtsreform,  
in: Anwalts-Checkbuch Aktuell "Schuldrechtsreform"  
(*Checklist: The Corporate Client within the Context of Reform in Law of Obligations, in: Lawyers' Checklist: "Law of Obligations"*),  
Köln, Dr. Otto Schmidt.
- 2002** Spezialisierung, Internationalisierung und die Faszination der großen Zahlen - Trends und Entwicklungen im europäischen Anwaltsberuf  
(*Specialisation, Internationalisation and the Fascination with Large Numbers - Trends and Developments in the European Law Profession*), The European Legal Forum 2-2002, eng. edition, 101.
- 2002** Die Organisation von Mediationsverhandlungen,  
in: „Handbuch Mediation – Verhandlungstechnik Strategien Einsatzgebiete“,  
München, C. H. Beck, S. 314-338.
- 2002** Vertragsmanagement,  
in: "Handbuch Vertragsverhandlung und Vertragsmanagement  
(*Contract Management, in: Handbook on "Contract Management and Contract Design"*),  
Köln, Dr. Otto Schmidt.
- 2001** Interessenkonflikte zwischen Amt und Mandat bei Aufsichtsräten  
(*Conflicts of Interest for Board Members Acting as Advisors*),  
Neue Juristische Wochenzeitschrift - aktuell 2001, S. 708.
- 2000** Sklaven, Bücher und Ideen - Rechtliche Chancen und Gefahren des E-Commerce  
(*Slaves, Books and Ideas - Legal Opportunities and the Dangers of E-Commerce*),  
Festschrift für Paul W. Hertin
- 2000** Struktur der Anwaltschaft in Deutschland und USA  
(*The Structure of the Legal Profession in Germany and the USA*),  
Anwaltsblatt 2000, 385.
- 2000** Tätigkeit und Berufschancen junger Anwälte in internationalen Anwaltskanzleien  
(*Tasks and Career Opportunities for Young Lawyers in International Law Offices*),  
Anwaltsblatt 2000, 145.
- 1999** Aktueller Bericht zum Jahr 2000-Problem  
Teil 1 im Computerrechtshandbuch  
(*The Year 2000 Problem – a Current Report, Part 1 of the Handbook of Computer Law*), München, C. H. Beck.

- 1999** Das Internet: Wie es die anwaltliche Praxis schon jetzt beeinflusst und demnächst verändern wird  
(*The Internet: Its Influence on Legal Practice*),  
Anwaltsblatt 1999, S. 461.
- 1999** Die Manager- und Beraterhaftung bei unterlassener Systemprüfung und Notfallplanung bei Jahr-2000-Fehlern  
(*Liability of Managers and Consultants for Negligence in Cases of Y2K Problems*),  
Betriebs-Berater 1999, S. 481
- 1998** Der Geltungsbedürftige – Der Jurist zwischen Selbstüberschätzung und Selbstbescheidung –  
in: “Juristen im Spiegel ihrer Stärken und Schwächen”  
(*The Need for Recognition – the Lawyer Between Self Over-estimation and Excessive Modesty; in “Lawyers – Their Strengths and Weaknesses”*),  
Köln, Dr. Otto Schmidt.
- 1998** Stärken und Schwächen der Anwaltschaft – Analyse, Kritik, Prognosen  
(*Strengths and Weaknesses of the Legal Profession – Analysis, Criticism, Prognoses*),  
Anwaltsblatt 11/98, S. 551.
- 1996** Erste Anmerkungen zum Entwurf der EVB-IT (Ergänzende Vertragsbedingungen für IT-Leistungen)  
(*Initial Comments on the Draft EVB-IT (Supplementary Terms and Conditions of Contract for IT Services)*),  
Computer und Recht 1996, S. 696.
- 1995** Inhalt und rechtliche Bedeutung der Normenreihe DIN-ISO 9000 – 9004 für die Unternehmenspraxis  
(*Content and Legal Significance of the DIN-ISO 9000-9004 Standards Series for Corporate Practice*),  
Computer und Recht 1995, S. 321-332.
- 1994** Vertragsrecht und Vertragsgestaltung,  
Teil 3 im Computerrechtshandbuch  
(*Law of Contract and Contract Design, Part 3 of Handbook of Computer Law*),  
München, C. H. Beck
- 1993** Schutz von Software im deutsch-italienischen Rechtsverkehr,  
in: “Jahrbuch für Italienisches Recht”  
(*Software Protection in Legal Dealings Between Germany and Italy, in “Yearbook of Italian Law”*),  
Heidelberg, C. F. Müller, vol. 6, 1993
- 1988** Computerleistungen und kaufmännische Rügepflichten  
(*Computer Performance and Commercial Obligations With Regard to Complaints*),  
Betriebs-Berater 1988, S. 1835-1838.

- 1988** Systemverantwortung bei Computerverträgen  
(*System Responsibility in Computer Contracts*),  
Neue Juristische Wochenzeitschrift, S. 2441 – 2446.
- 1988** Technische und rechtliche Besonderheiten  
von Mängeln bei Computerleistungen  
(*Technical and Legal Aspects of Deficiencies in Computer  
Performance*),  
Computer und Recht 1988, S. 894 et seq. und S. 986
- 1987** Technische und juristische Sprachebenen im  
Prozeß - Thesen zu einem Kommunikationsmodell,  
in: Bartsch/Hildebrand: "Der EDV-Sachverständige"  
(*Technical and Legal Registers in Litigation - Proposals for a  
Communications Model, in: The EDP Expert*),  
Teubner Verlag, Wiesbaden.
- 1987** Urheber- und lizenzrechtliche Aspekte bei der Gewährleis-  
tung für Computersoftware – zugleich zum Problem der  
Rechtsnatur von Lizenzverträgen  
(*Copyright and Licencing Law Aspects of Warranties on Com-  
puter Software - and Comments on the Issue of the Legal Na-  
ture of Licensing Agreements*),  
Gewerblicher Rechtsschutz und Urheberrecht 1987, S. 779 – 791.

#### IV. Rezensionen Reviews

- 2011** Ferdinand von Schirach: „Der Fall Collini“ (*The Collini Case*),  
München, Piper-Verlag 2011, 208 Seiten (geb.), 16,99 €; in:  
Anwaltsblatt, 12/2011, S. XXXII.
- 2010** Ferdinand von Schirach: „Schuld“ (*Blame*), Piper Verlag, Mün-  
chen, 2010, 205 Seiten (geb.) 17,95 €;  
Ferdinand von Schirach: „Verbrechen“ (*Crime*), Piper Verlag,  
München, 2010, 200 Seiten (geb.) 17,95 €;  
in: Anwaltsblatt, 10/2010, S. XXXVIII
- 2009** Reinhard Pöllath / Ingo Saenger: (Hrsg.): „200 Jahre Wirt-  
schaftsanwälte in Deutschland“ (*200 Years Commercial Lawy-  
ers in Germany*), Baden-Baden, Nomos, 2009, 319 Seiten  
(geb.) 58,00 €; in: Anwaltsblatt, 10/2009, S. XXX
- 2007** Robert Walz (Hrsg.): „Formularbuch Außergerichtliche Streit-  
beilegung“ (*A Volume of sample Forms for Out-of Court Sett-  
lements*), Köln, Dr. Otto Schmidt, 1. Aufl., 2006, 1074 Seiten,  
inkl. CD, 89,80 €; in: NotBZ, 1/2007, S. 36.
- 2007** Till Jaeger / Axel Metzger: „Open Source Software -rechtliche  
Bedingungen der freien Software“  
(*OpenSource Software - Legal Requirements for Free Software*),  
C. H. Beck, München, 2. Aufl. 2006, 298 Seiten, 48,00 €,  
in: Neue Juristische Wochenzeitschrift 3/2007, S. 134.

- 2006** Fredmund Malik: "Management ist Handwerk"  
 1. „Management - das A und O des Handwerks“,  
 Frankfurter Allgemeine Buch, 2006, 277 Seiten, 39,90 €  
 2. „Führen, Leisten, Leben“, Campus Verlag, 2006, 400 S. 24,90 €  
 3. „Gefährliche Managementwörter - und warum man sie vermeiden sollte“,  
 Frankfurter Allgemeine Buch, 2004, 198 Seiten, 17,50 €.
- Fredmund Malik: Management is a Craft*  
 1. *Management - The Essence of the Trade*  
 Frankfurt am Main: Frankfurter Allgemeine Buch, 2006,  
 277 p, 39,90 €  
 2. *Manage, Work, Live,*  
 Campus Verlag, 2006, 400 Seiten, 24,90 €.  
 3. *Dangerous Words in Management - and Why They Should Be Avoided*  
 Frankfurt am Main: Frankfurter Allgemeine Buch, 2004,  
 198 Seiten, 17,50 €, in: Anwaltsblatt 11/2006, XXVIII.
- 2006** Felix Hey: „Freie Gestaltung in Gesellschaftsverträgen und ihre Schranken“  
*(The Freedom to Create an Agreement and Its Limitations)*,  
 München, C. H. Beck, 2004, 50,00 €  
 in: Anwaltsblatt 11/2006, XXVIII.
- 2005** Habel/Rauch: „Technologieverträge - Maschinen- und Anlagenbau“  
*(Technology Agreements - Machine and Plant Construction)*,  
 Köln, Dr. Otto Schmidt, 2. Aufl., 2005, 350 Seiten, 139,00 €,  
 in: Computer und Recht 11/2005.
- 2005** Leiss: "Zur Effizienz außergerichtlicher Verfahren im Wirtschaftsrecht - eine empirische Untersuchung von Verhandlungen und Mediation"  
*(On The Efficiency of Extra-judicial Proceedings in Commercial Law – an Empirical Study on Negotiations and Mediation)*,  
 Münchner Universitätsschriften Band 193,  
 München, C. H. Beck 2005,  
 in: Neue Juristische Wochenzeitschrift 2005, S. 2976.
- 2005** Tonio Walter: „Kleine Stilkunde für Juristen“  
*(A Small Manual of Style für Jurists)*,  
 München, C. H. Beck, 1. Auflage 2004,  
 in: Anwaltsblatt 2005, Heft 10, XXVI.
- 2003** Römermann/Rachelle: "Anwaltliches Marketing-Management. Der Weg zum optimalen Kanzleimarketing"  
*(Legal Marketing-Management. How to Achieve Optimal Law Firm Marketing)*,  
 Köln, Dr. Otto Schmidt 2003,  
 in: Neue Juristische Wochenzeitschrift 2003, S. 3684.

- 2003** Sobola / Dobmeier (Hrsg.): "Software und Arbeitsverträge für die IT-Branche"  
(*Software and Employment Contracts for the IT Industry*),  
Erich Schmidt Verlag, 2003,  
in: Computer und Recht 2003, S. 946.
- 2000** Thomas Hoeren/Ulrich Sieber (Hrsg.): Handbuch Multimedia-  
recht – Rechtsfragen des elektronischen Geschäftsverkehrs  
(*Software and Employment Contracts for the IT Industry*),  
München, C. H. Beck,  
in: MultiMedia und Recht 2000, XV.
- 2000** Michael Wohlmüt: "Computerwartung – ausgewählte Rechts-  
probleme der Wartung von EDV-Systemen"  
(*Computer Maintenance – Selected Legal Problems of IT  
System Maintenance*),  
München, C. H. Beck, 1999,  
in: MultiMedia und Recht 07/2000, XXIII.

#### V. Kommentare/Urteilsanmerkungen Commentaries/Notes on Court Decisions

- 2008** Anmerkung zu „Pflicht des Rechtsanwalts zur Offenlegung,  
dass er oder ein Sozietätsmitglied häufig den Gegner des  
neuen Mandanten vertritt“  
BGH, Urt. v. 08.11.2007 – IX ZR 5/06 (OLG Koblenz), BGH  
Report 9/2008, S. 423 - 424.
- 2007** Anmerkung zu „Langfristiger Kündigungsausschluss der An-  
waltssozietät“  
(*Longterm exclusion of the right to terminate a lawyer's mem-  
bership in the lawyer's partnership*),  
BGH, Urt. v. 18.9.2006 – II ZR 137/04, BGH Report, 4/2007, S.  
158-159.
- 2006** Übersetzen heißt verstehen – ein europäisches Problem  
(*To Translate Means to Understand - A European Problem*),  
Anwaltsblatt 12/2006, S. 812.
- 2003** Editorial – „Magere Zeiten – Anwälte und ihr Einkommen  
(*Editorial – Lean Times – Lawyers and Their Income*),  
Anwalt, 5/2003, S. 16.
- 2001** Editorial – "Wer kontrolliert den Kontrolleur? – Neue Proble-  
me bei der Corporate Governance"  
(*Editorial – Who Supervises the Supervisor? – New Problems  
in Corporate Governance*),  
Betriebsberater 41/2001.
- 1999** Editorial – "Über die Kunst, Mandate abzulehnen"  
(*Editorial – The Art of Refusing Clients*),  
MDR 1999, Heft 8, S. R I.

## VI. Varia

- 2011** Vortrag „Akquisition und Mandatsentwicklung (Erfolgreiche Strategien im umkämpften Anwaltsmarkt)“; Fachseminar Kanzlei-marketing und Mandantengewinnung der Tiroler Rechtsanwaltskammer in **Innsbruck** am 09. September 2011
- 2011** Vorträge „Anwaltsunternehmen führen, was bedeutet das?“, "Konflikte zwischen Partnern", Schweizer Anwaltskongress in **Luzern**, Juni 2011
- 2011** Vortrag „Konflikte zwischen Partnern“; Fachseminar Kanzlei-management der STP INFORMATIONSTECHNOLOGIE AG in **Bad Pyrmont** am 20. Mai 2011
- 2011** Interview mit Rechtsanwalt Prof. Heussen zur Neuauflage des Beck'schen Rechtsanwaltshandbuch, „Die Leute haben eine gewisse Ahnung, was sie von ihren Anwälten erwarten dürfen“, im schweizer forum, 02/11, Wolters Kluwer Deutschland, 8 ff.
- 2010** Vortrag „Emotionen vor Gericht“, Ausstellung: „Spott und Respekt - Die Justiz in der Kritik“ der Städtischen Sammlung Wetzlar am 30. September in **Wetzlar**
- 2010** Vortrag „Die Werkzeuge des Managements (Selbstorganisation-Zeitmanagement; Team Organisation - Projektmanagement)“; Fachseminar Kanzlei-management der STP INFORMATIONSTECHNOLOGIE AG in **Baden Baden** (Schlosshotel Bühlerhöhe) am 25. Juni 2010
- 2010** Referat: „Projektverträge“ Universität Mainz, **Mainz** am 26. April 2010
- 2009** Festschrift zum 65. Geburtstag für Prof. Heussen, Beiträge von verschiedenen Kollegen zum Jubiläum, Mai 2009, Dr. Otto Schmidt, Köln, (ISBN 978-3-504-06040-4)
- 2009** Moderation der Herbsttagung der Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement des DAV 2009 am 13. November 2009 in **Frankfurt am Main**
- 2009** Moderation des Moduls: „Mediation & Schiedsverfahren“, Beitrag als Gastdozent der Universität Mainz im Rahmen eines MBA Kurses am 1. November 2009 in **Mainz**
- 2009** „Partnerwahl und Gewinnverteilung“ Leitung eines Moduls zum Zertifizierungsworkshop der DIRO-Veranstaltungen und Service GmbH am 22. Oktober 2009 in **Frankfurt am Main**

- 2009** „Typische Führungsprobleme bei Anwaltsunternehmen: Wie viel Führung brauchen wir mindestens? Wie viel Führung können wir höchstens ertragen? Beitrag zur Koopveranstaltung der DIRO-Veranstaltungen und Service GmbH am 24. Juli 2009 in **Hamburg**
- 2009** „Arbeiten und Leben - die richtige Work-Life-Balance, Typische Führungsprobleme von Anwaltsunternehmen“ Beitrag zum Anwaltskongress 2009 des Schweizerischen Anwaltvereins vom 11. - 13. Juni 2009 in **Luzern**
- 2009** „Was ist die beste Rechtsform für ein Anwaltsunternehmen in Deutschland?“, Beitrag zum 13. Deutsch-Französischen Seminar des Deutschen Anwaltvereins am 24. und 25. April 2009 in **Frankfurt am Main**
- 2009** „Wen machen wir zum Partner“, Beitrag zum Partnerschaftskongress der Akademie der Wirtschaftstreuhänder (Österreich) am 5. März 2009 in **Wien**
- 2008** „Der richtige Preis aus der Sicht des Praktikers: Wie gehe ich mit Preisen und Mandanten um?“, Beitrag zur Herbst -Tagung 2008 der Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement des DAV am 14. November 2008 in **Hamburg**
- 2008** „Akquisition und Mandatsentwicklung - Erfolgreiche Strategien im umkämpften Anwaltsmarkt -“, Referat zur Veranstaltung des DAI am 24. Oktober 2008 in **Berlin**
- 2008** „Akquisition von Mediationsaufträgen“, Moderation des Workshops Mediation am 18. April 2008 in Berlin
- 2007** „Wen machen wir zum Partner, Kriterien für die Partnerschaft aus Sicht der Sozietäten“, Beitrag zur Herbst -Tagung 2007 der Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement des DAV, am 09. November 2007 in **Köln**
- 2007** „Das Schlichtungsverfahren – Was passiert da eigentlich?“ Vortrag innerhalb einer Veranstaltung zur alternativen Streitbeilegung der IHK, **Berlin**, 11./12. September 2007,
- 2007** „Akquisition - Strategie - Persönlichkeit , Ein Gesamtkonzept“ Beitrag zur Frühjahrstagung der Eurojuris am 07. April 2007 in **Kassel**,
- 2007** „Akquisition und Marketing als individuelles Konzept – Wie man seine persönliche Stärke auch beruflich nutzen kann“ Workshop Hamburger Anwaltverein e.V., 14. Juni 2007, **Hamburg**.

- 2007** Vortrag I: „Drei Ziele der Gewinnverteilung“,  
(*Lecture I: "Three goals of profit distribution"*)  
Vortrag II: „Welchen Stellenwert hat Wissensmanagement  
in Ihrer Kanzlei?“  
(*Lecture II: "How important is knowledge management  
in your law firm?"*),  
Anwältkongress in **Luzern (Schweiz)**, 7.-9. Juni 2007.
- 2007** „Akquisition – Strategie – Persönlichkeit – Ein Gesamtkonzept“  
(*"Acquisition - Strategy - Personality - An overall concept"  
'Lawyer Management'*), Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmana-  
gement des DAV, Frühjahrstagung, 28.-30. März 2007, **Bar-  
dolino (Italien)** am Gardasee.
- 2007** „Vor- und Nachteile von ADR – Verfahren (Alternative Dispute  
Resolution) und staatliche Prozessverfahren“, „Lizenzprojekte“  
– Ausgewählte Fragen zum Lizenzrechtvertragsrecht,  
(*"The pros and cons of ADR proceedings (Alternative Dispute  
Resolution) and state court proceedings", "Licensing projects"  
- selected questions on licensing law and contract law,*  
License Executive Society-Veranstaltung, 02.03.2007, **Berlin**.
- 2006** „Gewinnverteilung Strategien Unternehmenskultur“,  
(*"Allocation of Profits - Strategy - Business Culture"*)  
Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement des DAV,  
Herbst -Tagung 2006, Vortrag, September 06.
- 2006** „Career chances of ICT Lawyers in Europe“  
(*„Karriere - Möglichkeiten von ICT Anwälten“*),  
englisch, Vortrag zum Aufsatz: *Ist das Boot voll - Ein internatio-  
naler Vergleich der Anwaltsdichte*, ICT Law Tagung, Juli 06.
- 2006** „Das Management von Wissen und Erfahrung“  
(*"The Management of Knowledge and Experience"*)  
Vortrag zum 57. Anwaltstag Vortrag, Mai 06.
- 2006** „Anwaltsorientierte Ausbildung“  
(*„Lawyer-oriented Training Courses“*)  
Vortrag zur 8.Soldantagung, April 06 in **Hamburg**
- 2005** „Streitkultur im Recht“  
(*„Dispute Culture in the Legal World“*)  
Festvortrag zum Hundertjährigen Bestehen des Verlages Dr.  
Otto Schmidt KG, **Köln**.
- 2005** „Vorsprung durch Wissen - Optimierte Wissensmanagement  
als Qualitätssicherungsinstrument in der Rechtsanwaltskanzlei“,  
(*„Head Start Through Knowledge – Optimizing Knowledge  
Management as an Instrument for Quality Assurance in Law  
Firms“*),  
DATEV Kongress, November 2005, **Nürnberg**.

- 2005** „Der ideale Sozietätsvertrag“: Checkliste und Kommentierung,  
(„*The Ideal Partnership Agreement: Checklist and Commentary*“),  
Herbsttagung der DAV-Arbeitsgemeinschaft Anwaltsmanagement in **Berlin**.
- 2005** „Werden die Bücher das Internet überleben? Der Wettbewerb zwischen Information und Inhalt“  
(„*Will Books Survive the Internet? The Competition Between Information and Content*“),  
Vortrag bei PricewaterhouseCoopers, München.
- 2004** „Interkulturelle Probleme bei Internationalen Vertragsverhandlungen“  
(„*Intercultural Problems in the Negotiating of Contracts*“),  
**Peking (China) and Ho Chi Min City (Vietnam)**.
- 2003** „*Poisoned Gifts - Some Legal Problems About Open Software*“  
(„Vergiftete Geschenke – Rechtliche Probleme der Open Software“),  
Vortrag auf der Computer Law Association Konferenz,  
**München**, November 13-14.
- 2002** „Vertragsmanagement und Vertragsverhandlungen“  
(„*Contract Management and Negotiation*“),  
Polnisches Anwaltforum in **Warschau (Polen)**.
- 2002** „Wissensmanagement für Rechtsanwälte“  
(„*Knowledge Management for Lawyers*“),  
DATEV-Kongress **Nürnberg**.
- 2002** „Vertragsmanagement und Vertragsverhandlungen“  
(„*Contract Management and Negotiation*“)  
FORUM Sommerworkshop, **Heidelberg**.
- 2002** „*Start-up - Die ersten Schritte im Gesellschafts- und Vertragsrecht*“  
(„*Start-up - The First Steps in Corporate and Contract Law*“)  
Deutsche Gründer und Unternehmertage in **Berlin**
- 2002** „*Specialisation, Internationalisation, and the Fascination With the Big Number*“  
(„Spezialisierung, Internationalisierung, und die Faszination mit der großen Zahl“),  
Association Européenne d'Avocats, **Seefeld (Österreich)**
- 2002** „Kooperation zwischen Anwalt und Rechtsabteilung“; gemeinsam mit Matthias Petzold (ORACLE)  
(„*Cooperation Between Lawyer and Law Department*“; *together with Matthias Petzold (ORACLE)*);  
EUROFORUM Unternehmensjuristentage.
- 2000** „Das Moderne Anwaltsbild - Von der Hotline zur internationalen Großsozietät“  
(„*The Modern-day Lawyer - From Hotline to Major International Partnership*“),  
FORUM.

- 2000** „Der Anwaltsmarkt: Struktur, Analyse, Prognosen“  
(*“The Lawyers' Market: Structure, Analysis, Prognosis”*),  
LawVision.
- 2000** “Werbung, Marketing, Public Relations”  
(*Advertising, Marketing, Public Relations*),  
Handelsblatt Anwaltskongreß.
- 1999** „Chancen und Gefahren des E-commerce“  
(*“Legal Risks and Chances of E-Commerce”*)m  
Vortrag auf der Konferenz “Contracts and Communications in  
Cyber Commerce“, Peterhouse, **Cambridge (England)**
- 1999** „Das Jahr 2000 (Y2K) und die Finanzinstitutionen“  
(*„Y2K and Financial Institutions“*),  
Tagung Internationales Bankrecht (QDOS) in **Frankfurt**
- 1999** “Vertragsrecht im Internet”  
(*“Law of Contract in Internet Business”*).
- 1998** “Vertragsmanagement bei EDV-Projekten”  
(*“Contract Management in Computer Projects”*),  
Kölner Tage zum Softwarerecht.
- 1998** “Aktuelle Fragen des Softwarevertriebs”  
( *“Current Topics in Software Distribution”*),  
Euroforum EDV-Rechtskongress.
- 1997** “Lawyers Practice and Ideals: A Comparative View”  
(*„Anwaltspraxis und -ideale: Ein Vergleich“*),  
Symposium der Cornell Law School, Universität **Paris (Frankreich)**
- 1997** Workshop Vertragsverhandlungen  
(*Contract Negotiation Workshop*),  
Humboldt-Universität Berlin seit 1994.
- 1996** „Outsourcing in der Rechtsabteilung – Wie Anwälte und  
Rechtsabteilungen wirkungsvoll zusammenarbeiten“  
(*“Outsourcing in Legal Departments – How Lawyers and Le-  
gal Departments Can Work Together Effectively”*),  
Euroforum-Seminar, Juni 1996.
- 1995** „Rechtliches Vertragsmanagement bei Computerprojekten“  
(*„Legal Contract Management in Law for Computer Projects“*),  
Computer und Recht -Seminar, München, seit 1990.
- 1994** "Rechtsfragen des Computerprozesses"  
(*„Legal Questions of the Computer Process“*)  
Richterakademie **Trier** (1991 - 1994).
- 1993** "Rechtliches Krisenmanagement bei Computerprojekten"  
(*“Legal Crisis Management in Computer Projects”*)  
Verband Öffentlicher Landesbanken **Bonn**
- 1990** “Protection of Software in German-Italian Legal Relations”  
(*„Softwareschutz im Rechtsverkehr zwischen Deutschland  
und Italien“*),  
Università **di Ferrara, Italien.**

- 1990**      *"Liability for Unavoidable Defects of Computer Software Under German and EC Law"*  
(„Haftung für unvermeidbare Fehler bei Computer-Software im deutschen and EC-Gesetz“),  
IFIP Working Conference.
- 1989**      *"System Responsibility in Computer Contracts"*  
(„Systemverantwortung bei Computerverträgen“),  
**Kyoto Comparative Law Center, Japan.**
- 1989**      Seminar für EDV-Sachverständige: "Technische Fehler und rechtlicher Mangelbegriff bei Computersystemen"  
(*Expert seminar: 2 Technical Defects and Legal Shortcomings in Computer Systems*"),  
Gesellschaft für Mathematik und Datenverarbeitung, **Bonn.**