

25 Jahre **IN**tem®

Kundeneinwand!? Super – DAS Kaufsignal!



Zu Teuer! Wie häufig hören Sie dies von Ihren Kunden? Und, was steckt wirklich hinter dieser Aussage? Wie reagieren Sie am besten darauf? Wir erarbeiten gemeinsam Strategien, mit der Sie dennoch zum Abschluss kommen ohne den Preis zu rabattieren!

Sie haben weitere Vor- und Einwände in Ihren Verkaufsgesprächen? In diesem Kurztraining werden Sie wirkungsvolle Strategien für Ihre fünf häufigsten Einwände erarbeiten, mit denen Sie Ihre Kunden öffnen und für Ihr Produkt weiter motivieren. Sie lernen die Kaufsignale in den Einwänden zu entdecken und in Ihrer Gesprächsstrategie einzusetzen. Denn eines ist entscheidend: Ihr Umgang mit Einwänden muss sitzen – Sind Sie überzeugt, überzeugen Sie auch Ihre Kunden! Genau das werden wir uns anschauen und trainieren!

**Sie möchten weitere Infos zu diesem Event?
Ihr direkter Draht zum Referenten Thomas Eckert:**

 +49 9232 915 81 95

 t.eckert@intem.de

TRAINING



Der Referent: Thomas Eckert

Die Persönlichkeit verkauft. Verkaufspersönlichkeiten werden nicht geboren. Sie entwickeln sich vielmehr Schritt für Schritt zu Spitzenverkäufern, die fähig sind, mit einem Lächeln Kunden zu begeistern.

Der Verkaufsmotivator Thomas Eckert unterstützt Sie dabei, indem er Ihnen Wege zur Umsatzsteigerung und zum unternehmerischen Wachstum aufweist. Er zeigt Verkäufern, wie sie sich mit ihrer Tätigkeit, dem Unternehmen, den Produkten und Dienstleistungen und ihren Kunden identifizieren. Wem dies gelingt, dem winken mehr Umsatz, Erfolg und persönliche Zufriedenheit.

**Termin &
Anmeldung**



Anmeldung zum INtem® Jubiläumsevent

Kundeneinwand!? Super - DAS Kaufsignal!

per Fax an +49 9232 915978

Rechnungsadresse

Name

PLZ, Ort, Straße

Ggf. Firma

E-Mail

Ort, Datum, Unterschrift

Bitte die Anzahl der Personen eintragen:

Bitte Termin auswählen:

17.03.2015, von 18.00 bis 20.30 Uhr in Bayreuth

Namen der teilnehmenden Personen:

**25,00 € inkl. MwSt.
pro Person**



Mobile-Tag

**Anmeldung
zum Event**



Jetzt schnell und einfach
über Ihr Smart Phone
anmelden!

oder über
www.eckert.intem.de/checkin

Melden Sie sich jetzt zum Jubiläumsangebot für 25,00 EUR inkl. MwSt. zu dieser Veranstaltung direkt beim INtem®-Partner Thomas Eckert an. Sie erhalten dann von Thomas Eckert eine verbindliche Bestätigung für Ihre Anmeldung, die Rechnung und den genauen Veranstaltungsort.

Partner der INtem®-Gruppe

INtem
IntervallSystem
Die Stufen zu mehr Vertriebs Erfolg

Vertragspartner

Thomas Eckert
Partner der INtem®-Gruppe
Sonnenstraße 4
95680 Bad Alexandersbad

Web: www.eckert.intem.de
E-Mail: t.eckert@intem.de
Telefon: +49 9232 915 81 95
Fax: +49 9232 915978

Impressum:

Herausgeber und Copyright: INtem® Trainergruppe Seßler & Partner GmbH, Mallaustr. 69-73, 68219 Mannheim.
Fotos: © lassedesignen - Fotolia.com
Alle Rechte vorbehalten. Text, Bilder, Grafiken sowie deren Anordnung unterliegen dem Schutz des Urheberrechts und anderer Schutzgesetze. Der Inhalt dieses Dokuments darf nicht zu kommerziellen Zwecken kopiert, verbreitet, verändert oder Dritten zugänglich gemacht werden. Einige Seiten enthalten Bilder, die dem Copyright Dritter unterliegen.