

# ANMELDECOUPON

Ausfüllen, abschicken, weiterkommen.

## Mittelbayerische Forum Von den Besten profitieren

10 Dienstagabende – jeweils von 19.30 – 21.15 Uhr (Einlass 18.30 Uhr)

Veranstaltungsort: Kolpinghaus Regensburg, Adolph-Kolping-Str. 1, 93047 Regensburg

Buchen Sie am besten alle 10 Veranstaltungen für vorteilhafte 499,- € statt 699,- € gegenüber dem Einzelkauf. **Sie sparen bei Buchung der gesamten Veranstaltungsreihe 200,- €!** Abonnenten der Mittelbayerischen sparen weitere 100,- € und zahlen nur 399,- € (Alle Preise inkl. MwSt.). Sie erhalten **10 einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar sind.** Auch ideal als Mitarbeiter- oder Kundengeschenk. Am besten schnell anmelden, die Anzahl der Plätze ist limitiert.

- Ja**, ich/wir nehme/n an der gesamten Veranstaltungsreihe teil: Anzahl der Teilnehmer  
Sie sparen bei Buchung des Abos **200,- Euro!** – **10 Abende zum Vorzugspreis von** 499,00 €
- Ja**, ich/wir nehme/n an der gesamten Veranstaltungsreihe teil und zahle/n als Abonnent/en der Mittelbayerischen nur 399,00 €
- Ja**, ich/wir nehme/n an folgenden Einzelveranstaltungen à 69,90 € teil: Anzahl der Teilnehmer

1	Hermann Scherer	Netzwerkstatt	03.02.2009	69,90 €	<input type="text"/>
2	Thomas Bubendorfer	Senkrecht gegen die Zeit	03.03.2009	69,90 €	<input type="text"/>
3	Prof. Samy Molcho	Die Zunge kann lügen – der Körper nie	24.03.2009	69,90 €	<input type="text"/>
4	Paul Johannes Baumgartner	Menschen begeistern!	21.04.2009	69,90 €	<input type="text"/>
5	Prof. Dr. Jörg Knoblauch	Engagierte und eigenverantwortliche Mitarbeiter...	12.05.2009	69,90 €	<input type="text"/>
6	Dr. Hans-Georg Häusel	Brain Views	16.06.2009	69,90 €	<input type="text"/>
7	Frank Wilde	Pass auf, was du denkst!	07.07.2009	69,90 €	<input type="text"/>
8	Prof. Dr. Jens Weidner	Die Peperoni-Strategie	22.09.2009	69,90 €	<input type="text"/>
9	Schwester Teresa Zukic	Der befreiende Umgang mit Fehlern	13.10.2009	69,90 €	<input type="text"/>
10	Markus Hofmann	Ihr Gedächtnis – Das 8. Weltwunder	10.11.2009	69,90 €	<input type="text"/>

Referenten, Stand Juli 2008

Faxen oder senden Sie den ausgefüllten Coupon an: Fax 0700-832 632 93\*, Unternehmen Erfolg® GmbH, Ismaninger Str. 47, 85356 Freising, Service-Telefon 0700-832 678 33\*, info@unternehmen-erfolg.de

Oder buchen Sie direkt im Internet: [www.unternehmen-erfolg.de](http://www.unternehmen-erfolg.de)

**Bei Internetbuchung erhalten Sie 5% Online-Rabatt!**

Name, Vorname: \_\_\_\_\_ Abo-Nr.: \_\_\_\_\_

Rechnungsanschrift: \_\_\_\_\_  
Rechnungsempfänger: \_\_\_\_\_

Straße, Nr.: \_\_\_\_\_

PLZ, Ort: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Datum, Unterschrift: **X** \_\_\_\_\_

### Zahlungsweise:

Kreditkarte  Mastercard  Amex  Visa Karten-Nr.: \_\_\_\_\_ Gültig bis: \_\_\_\_\_

Überweisung

Bankeinzug (nur über deutsche Banken und Sparkassen):

Kreditinstitut, Ort: \_\_\_\_\_

BLZ: \_\_\_\_\_ Konto-Nr.: \_\_\_\_\_

Unterschrift des Kontoinhabers/Karteninhabers: **X** \_\_\_\_\_

\* (max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Deutschen Telekom)

**Info & Buchung:**  
[www.unternehmen-erfolg.de](http://www.unternehmen-erfolg.de)  
Service-Telefon 0700/83 26 78 33  
(max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Deutschen Telekom)

# Mittelbayerische Forum



## Von den Besten profitieren

Die 10-teilige Veranstaltungsreihe mit Top-Referenten

# Mittelbayerische Forum

## Von den Besten profitieren



Die Mittelbayerische und Unternehmen Erfolg® präsentieren Ihnen erstmals in Regensburg hochinteressante Themen und erstklassige Referenten. Erleben Sie zehn Abende voller Wissen und Praxis, die bestens geeignet sind, Sie beruflich und privat weiterzubringen. Zehn Abende für alle, die sich an der Spitze orientieren und nicht am Durchschnitt.

**10 Dienstagabende – jeweils 19.30 - 21.15 Uhr**  
(Einlass 18.30 Uhr, Gespräche mit den Referenten bis 22.00 Uhr)

**Veranstaltungsort:**  
Kolpinghaus Regensburg,  
Adolph-Kolping-Str. 1, 93047 Regensburg

Den einzelnen Abend erhalten Sie für 69,90 Euro. Buchen Sie jedoch alle **10 Abendveranstaltungen**, erhalten Sie diese zum

**Vorzugspreis von 499,- Euro statt 699,- Euro** gegenüber der Einzelbuchung. Dabei **sparen Sie 200,- Euro**. Abonnenten der Mittelbayerischen Zeitung sparen weitere 100,- Euro. Sie erhalten **10 einzelne Eintrittskarten, die jederzeit übertragbar sind**. Die Karten können Sie für sich selbst, als Kundengeschenk oder zur Mitarbeitermotivation verwenden. Am besten schnell anmelden, die Anzahl der Plätze ist limitiert.

**Informieren Sie sich noch heute!**  
**E-Mail: [info@unternehmen-erfolg.de](mailto:info@unternehmen-erfolg.de)**  
**Service-Telefon: 0700 / 83 26 78 33'**  
**Fax: 0700 / 83 26 32 93'**

Infos & Buchung unter  
**[www.unternehmen-erfolg.de](http://www.unternehmen-erfolg.de)**  
**mit 5% Online-Rabatt**

\*(max. 12 ct/Min. aus dem Festnetz der Deutschen Telekom)

**Hermann Scherer**  
Netzwerkarchitekt und Businessexperte



**Netzwerkstatt**  
Networking für Fortgeschrittene

**Dienstag, 03. Februar 2009**

Professionelles Networking bedeutet die Potenziale der faszinierenden Welt der Netzwerke zu nutzen. Das ist weit mehr als Smalltalk und Visitenkartentausch – Hermann Scherer setzt da an, wo Networking in der Regel aufhört und zeigt, wie Sie es schaffen, mit den richtigen Leuten ins Gespräch zu kommen und Ihre wertvollen Kontakte zu pflegen. Organisieren Sie Ihre persönlichen bzw. beruflich vernetzten Beziehungen für ein sinnvolles Miteinander, Mehr-Wert, gemeinsamen Benefit bis hin zu wertvollen Kooperationen. Nutzen Sie diese Synergieeffekte und Wettbewerbsvorteile für Ihren Erfolg.

**Thomas Bubendorfer**  
Extremkletterer und Managertrainer



**Senkrecht gegen die Zeit**  
Was Manager von Extrembergsteigern lernen können

**Dienstag, 03. März 2009**

Thomas Bubendorfer wurde mit 16 Jahren der jüngste Alleinkletterer in der Geschichte des Alpinismus. Wie lassen sich die Erkenntnisse und Erfahrungen eines Extremsportlers für Menschen nutzbar machen, die in der heutigen Wirtschaftswelt bestehen müssen? Diese Frage beantwortet er seit 1984 in mehr als 800 Vorträgen für Führungskräfte und Manager und in bis heute sechs Büchern. Themen sind dabei das Erreichen von Zielen, das Umgehen mit Rückschlägen, ununterbrochenes Verbessern der eigenen Fähigkeiten, Mut, Verantwortung, Burn-out und viele andere mehr.

**Prof. Dr. Jörg Knoblauch**

Geschäftsführender Gesellschafter verschiedener mittelständischer Unternehmen



**Engagierte u. eigenverantwortliche Mitarbeiter sind kein Zufall**

Praxiserprobte Schritte vom Mitarbeiter zum Mitunternehmer

**Dienstag, 12. Mai 2009**

Erfolgsfaktor Nummer 1 in der Wirtschaft ist es, die besten Mitarbeiter zu finden und sie an das Unternehmen zu binden. Begeisterte Mitarbeiter sorgen für begeisterte Kunden und eine konstruktive Unternehmenskultur. Jörg Knoblauch enthüllt das Geheimnis, wie ein Unternehmen für Spitzen-Mitarbeiter wirklich attraktiv wird. Als Unternehmer weiß er, wie immaterielle und materielle Anreize optimal miteinander kombiniert werden können, damit es der Firma gelingt, die besten Mitarbeiter zu finden und zu binden.

**Frank Wilde**  
Mentaltrainer und Autor



**Pass auf, was Du denkst!**  
Wenn Du es nicht machst, macht's ein Anderer!

**Dienstag, 07. Juli 2009**

Ein Auftritt vor Hunderten Leuten ist nicht jedermanns Sache. Jedoch bei Frank Wilde. „Es ist toll den Leuten dieses Wissen zu vermitteln. So geil wie ich bringt es keiner rüber“. Ein „neuer Stil, unter den Erfolgstrainern“. Wilde bringt mentales Wissen genial rüber – einfach, nachvollziehbar und mit hohem unterhalterischem Wert“. Inzwischen zählt Wilde zu den bekanntesten und außergewöhnlichsten Mentaltrainern im deutschsprachigen Raum. Seine Methode, seine Gedanken sind schwarz auf weiß nachzulesen: in seinem Buch „Beweg Deinen Arsch“. Die Stärke des Buches liegt in seinem Sprachstil.

**Dr. Hans-Georg Häusel**

Bestseller-Autor und internationaler Konsumenten- und Marketing-Experte



**Brain Views**  
Warum Kunden kaufen

**Dienstag, 16. Juni 2009**

Die Hirnforschung zeigt: Der rationale und bewusste Kunde ist ein Mythos. Über 80% der Kaufentscheidungen fallen unbewusst aufgrund emotionaler Programme im Gehirn. Auch der Preis Kauf hat seine eigene unbewusste Logik, die man geschickt umgehen kann. In seinem spannenden Vortrag stellt Dr. Hans-Georg Häusel die neuesten Erkenntnisse der Gehirnforschung für Marketing und Verkauf vor und zeigt anhand vieler Fallbeispiele, wie man einen Logenplatz im Kopf des Kunden erobern kann.

**Prof. Dr. Jens Weidner**  
Anti-Aggressivitäts-Trainer® und Kriminologe



**Die Peperoni-Strategie**  
Setzen Sie sich durch, um Gutes zu tun

**Dienstag, 22. September 2009**

Positive Aggression ist das Kraftwerk in der Führungskraft, das Durchsetzungsstärke erst freisetzt! Die Persönlichkeit erfolgreicher Menschen sollte über 80% Sozialverträglichkeit, Teamgeist und Konsensfähigkeit verfügen. Vor allem aber braucht sie 20% Durchsetzungsstärke und Biss zum Erfolg, um Stress-Situationen durchzustehen und nicht aus Konfliktscheu und Harmoniesucht falsche Entscheidungen zu treffen. Und nur um diese 20% positive Aggression geht es.

**Prof. Samy Molcho**  
Internationaler Körpersprachspezialist



**Die Zunge kann lügen – der Körper nie!**  
Was Sie schon immer über Körpersprache wissen wollten...

**Dienstag, 24. März 2009**

Der internationale Meister der Körpersprache begeistert seine Zuhörer ein ums andere Mal mit seinem unglaublichen Wissen. Wer möchte nicht seinen Gesprächspartner besser einschätzen können? Er zeigt anhand konkreter Situationen, wie Körpersprache funktioniert und wie sie gezielt eingesetzt werden kann. So lernt man die Signale des Gegenübers zu deuten und selbst die richtigen Signale zu senden, denn: Keine Bewegung ist zufällig.

**Paul Johannes Baumgartner**  
Antenne Bayern-Moderator und Experte für Stimm(e)ung & Surprising



**Menschen begeistern!**  
So gewinnen Sie andere Menschen für sich. Ihre Ideen. Ihr Produkt.

**Dienstag, 21. April 2009**

Andere im Gespräch überzeugen, locker wichtige Kontakte knüpfen: Andere für sich zu gewinnen ist eine wesentliche Grundlage für Erfolg. Im Berufs- wie im Privatleben. Doch die Konkurrenz ist groß und verlangt nach Abgrenzung. Wie finde ich meinen ganz persönlichen Kommunikationsstil? Wie treffe ich den richtigen Ton? Was kann ich mit meiner Stimme bewirken? Wie werde ich unverkennbar und überzeugend? Spannende Einsichten, interessante Strategien, Tipps und Tricks vom Kommunikationsprofi, multimedial aufbereitet und gewürzt mit vielen Anekdoten aus dem Medienbusiness.

**Schwester Teresa Zukic**  
Komponistin, Buchautorin, Ordensschwester - wenn auch eine außergewöhnliche



**Der befreiende Umgang mit Fehlern**  
Fehlerfreundliches Arbeiten untereinander

**Dienstag, 13. Oktober 2009**

Die FAZ betitelte sie als „die deutsche Antwort auf Sister Act“. Im Mittelpunkt ihres Vortrages steht die Frage, wie wir mit Fehlern umgehen sollen. Fehler scheinen oftmals unentschuldig zu sein. Wer „perfekt“ sein will, weil er mit Fehlern nicht umzugehen versteht, macht sich und anderen das Leben schwer. Fehler zu machen ist die einzigartige Weise zu lernen, zu wachsen und zu leben. Der Vortrag möchte einen befreienden Umgang mit den eigenen Fehlern, den Fehlern der anderen und den Fehlern in jeder Form von Beziehungen und in Teams aufzeigen.

**Markus Hofmann**  
Gedächtnisexperte und Keynote-Speaker



**Ihr Gedächtnis – Das 8. Weltwunder**  
Bringen Sie Ihr Gedächtnis auf Hochtouren

**Dienstag, 10. November 2009**

Durch seine lebendige Art in Kombination mit Spaß und Humor sowie interessantem und verblüffendem Know-How wird das Training des „Gedächtnismuskels“ zum Impuls-Erlebnis für die Zukunft. In vielen praktischen Übungen erleben Sie, welche außerordentlichen Leistungen auch Ihr Gedächtnis vollbringen kann. Erfahren Sie, wie Sie sich spielend Namen und Gesichter, Fach- und Allgemeinwissen sowie komplexe Sachverhalte merken können.

Infos & Buchung: [www.unternehmen-erfolg.de](http://www.unternehmen-erfolg.de)