

Workshop „Vertrieb im Frankreichgeschäft“

Kurzinfo:

Der Blick auf die offiziellen Außenhandelszahlen zeigt es: Deutsche Waren sind in Frankreich beliebt. Waren „Made in Germany“ stehen bei unseren französischen Nachbarn für Qualität, Haltbarkeit und Zuverlässigkeit. Trotz allem verfügen beide Länder über sehr eigene kulturelle Gegebenheiten und das Frankreichgeschäft wirft viele Fragen auf:

- Wie strukturiere ich meinen Vertrieb in Frankreich?
- Soll ich mit einem Handelsvertreter zusammenarbeiten und welche finanziellen Konsequenzen ergeben sich daraus?
- Wie finde ich geeignete Vertriebspartner?
- Muss ich für einen erfolgreichen Vertrieb eine Niederlassung in Frankreich gründen?
- Welches Recht findet Anwendung?
- Wie setze ich meine Forderungen durch?

Mit diesen und anderen Fragen beschäftigt sich der IHK-Workshop "Vertrieb im Frankreichgeschäft".

Unser Marktexperte Christoph Klinkert steht Ihnen nach der Veranstaltung zusätzlich für individuelle Beratungsgespräche zur Verfügung.

Termin: 24. Juni 2014 **Dauer:** 14:00 Uhr – 16:00 Uhr
Get together: 16:00 Uhr – 17:00 Uhr

Ort, Anschrift: IHK Ostthüringen zu Gera, Bildungszentrum
Gaswerkstr. 25, 07546 Gera

Referent/-in **Christoph Klinkert**
Rechtsanwalt
Epp & Kühl Rechtsanwalts-gesellschaft mbH
Deutsch-Französische Rechtsanwaltskanzlei, Köln

Kosten: 45,00 €

Anmeldung: Online mit Veranstaltungs-Nr.: 15467811
bis zum 17. Juni 2014

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt.



Ansprechpartner: Kathleen Eschrich
Tel.: +49 365 8553-127
eschrich@gera.ihk.de

Stand: 9. Mai 2014 Änderungen vorbehalten

Ihr Referent/Ihre Referentin:



Christophe Klinkert

Epp & Kühl

(Deutsch-Französische Rechtsanwaltskanzlei)

Rechtsanwalt

Master 2 en Droit Européen (französischer

Masterabschluss für Europarecht)

Background

- Studium der deutschen und französischen Rechtswissenschaften in Saarbrücken (CJFA) und in Freiburg im Breisgau (2000 – 2006)
- Masterstudiengang 2 im europäischen Recht an der Université de Strasbourg (2006 – 2007)
- Referendariat im OLG-Bezirk Zweibrücken (2007 – 2009)
- Praktische Ausbildung in verschiedenen Anwaltskanzleien in Deutschland und Frankreich (u.a. Rechtsanwaltskanzlei Buse, Heberer, Fromm in Frankfurt a.M.)
- Zulassung als Rechtsanwalt (2010)
- Eintritt in die Kanzlei EPP, GEBAUER & KÜHL (2010)

Tätigkeiten

- Beratung und Begleitung deutscher Unternehmen im Bereich der Erneuerbaren Energien in Frankreich (Photovoltaik, Windkraft, Biogas)
- Prozessführung und außergerichtliche Verhandlungsführung deutscher und französischer Mandanten
- Betreuung von Unternehmen im grenzüberschreitendem Vertragsrecht (UN-Kaufrecht, IPR), Gestaltung von Verträgen und AGB
- Beratung und Vertretung bei grenzüberschreitenden Vollstreckungen von ausländischen Titeln
- Forderungsbeitreibung