

Martin Limbeck

Nur wer sich große Ziele setzt, kann auch große Erfolge feiern! In gewohnt direkter und unverblümter Manier zündet Martin Limbeck in diesem Seminar ein Feuerwerk an Impulsen, Anregungen und Handlungsaufforderungen. Damit aus Ihren Träumen Ziele werden und diese Sie sicher zum Erfolg führen – mit Motivation, die bleibt!

Martin Limbeck lebt, was er lehrt: Seit über 25 Jahren begeistert er mit seinem Insider-Know-how und praxisnahen Strategien Mitarbeiter aus Management und Verkauf. Bei seinen Kunden steht er wie kein anderer für Qualität, Innovation und Kompetenz. Martin Limbeck ist Inhaber der Martin Limbeck® Training Group, Experte für Blended Learning Systeme und einer der meistgefragten und renommiertesten Business-Speaker und Verkaufsspezialisten auf internationaler Ebene. Nicht nur in seinen provokativen und motivierenden Vorträgen, sondern auch in den umsetzungsorientierten Trainings steht das progressive Verkaufen in seiner Ganzheit im Mittelpunkt. Dies hat den Trainer des Jahres 2008 und 2011, Certified Speaking Professional 2011 (CSP), International Speaker of the Year 2012, Top-Speaker of the Year 2014 und Vorbildunternehmer der Jahres 2015 zu einem der effektivsten und wirksamsten Vertriebsexperten gemacht.

Maßgeschneidert statt „one size fits all“: Für seine innovativen und nachhaltigen Angebote wie den LOOP-Prozess® und die Martin Limbeck® Online Academy erhielt Martin Limbeck 2016 den Großen Preis des Mittelstandes der Oskar-Patzelt-Stiftung. Im gleichen Jahr wurde er für sein „agiles Trainingskonzept nach dem LOOP-Prozess®“ mit dem Europäischen Preis für Training, Coaching und Beratung in Bronze ausgezeichnet. Sein erfolgreiches Konzept „Das neue Hardselling®“ konnte sich bereits 2006 und 2011 den Internationalen Deutschen Trainingspreis in Bronze sichern.



Preisträger im Wettbewerb
„Großer Preis des Mittelstandes“



BRONZE-PREISTRÄGER 2016/2017
EUROPÄISCHER PREIS FÜR
TRAINING, BERATUNG UND COACHING



Anmeldung

Fax +49 (0) 2859 90992-200

Martin Limbeck®

Jöckern 6

46487 Wesel

kontakt@martinlimbeck.de

Tel. +49 (0) 2859 90992-0



Ja, ich/wir komme/n am 09. Dezember 2017 (10 - 17:30 Uhr; Meet together VIP - 18 Uhr) zu der Veranstaltung „Think BIG or go HOME“ in der Stadthalle Mülheim an der Ruhr - Theodor-Heuss-Platz 1, 45479 Mülheim an der Ruhr.

Silver 97,70 € zzgl. MwSt.

VIP Paket 297,70 € zzgl. MwSt.
max. 77 Plätze — first come, first served
(inklusive Pausengetränke und Lunchbuffet , hand-signierte CD, reservierte Sitzplätze in den vordersten Reihen, Quick-Check-In, reservierte Parkplätze, Anstoßen auf die erarbeiteten Ziele, persönliche Gesprächsrunde mit Martin Limbeck und Team, 5 Motivationskarten, Aufkleber „Wer lacht, verkauft!“, wenn erwünscht Foto mit Martin Limbeck)

VIP Paket+ 1.197,70 € zzgl. MwSt.
VIP Paket + 1 Jahr Mitgliedschaft in der Martin Limbeck® Online Academy zur nachhaltigen Sicherung Ihrer erfolgreichen Zielerreichung

Firma

Vor- und Zuname des Anmelders

Straße

PLZ Ort

Telefon

E-Mail

Name Teilnehmer 1

Name Teilnehmer 2

Name Teilnehmer 3

Datum/Unterschrift

Es gelten die allgemeinen Geschäftsbedingungen der Veranstalter. Diese finden Sie auf www.martinlimbeck.de/agb

Bei Anmeldung von Gruppen ab 10 Personen fragen Sie unseren Sales Manager, Olaf Dau, nach Ihren speziellen Konditionen.

Think **BIG** or go **HOME**

Wie aus Ihren Träumen Ziele werden und wie diese Sie sicher zum Erfolg führen!

09. Dezember 2017



Begrenzte Teilnehmeranzahl!

Martin Limbeck®

Erfolg.

Jeder spricht davon, jeder möchte erfolgreich sein. Doch wie?

Der Weg zum Erfolg beginnt mit der konkreten Definition, was Erfolg für Sie bedeutet. Sie brauchen große Träume, die Sie dann in messbare Ziele umsetzen, für die es sich lohnt, den Motor zu zünden und Gas zu geben.

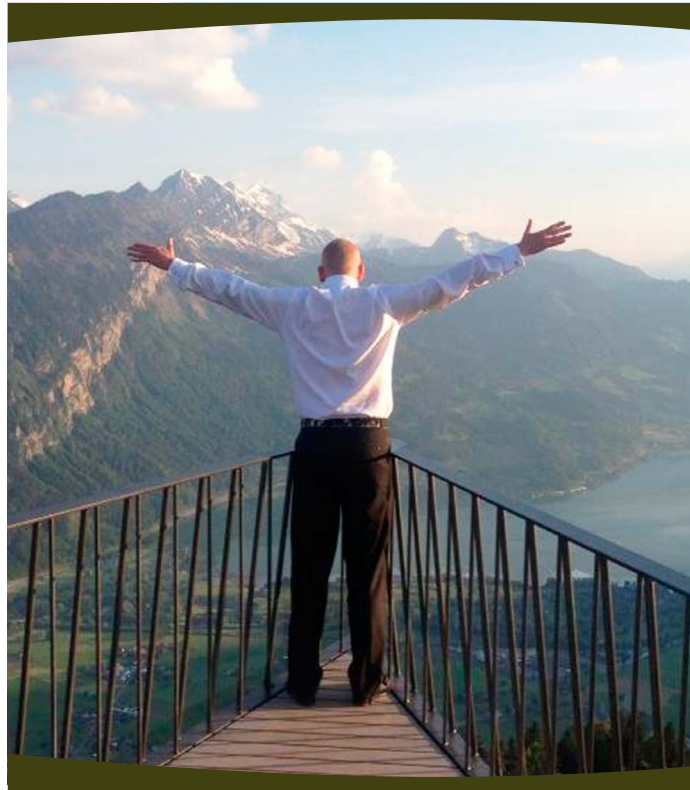
Lernen Sie,

- warum wir große Bilder für Ziele brauchen
- wie Sie mit der „Cappuccino-Strategie“ Ihre Ziele erreichen
- wie Sie für sich passende und motivierende Ziele finden
- diese klar formulieren, planen und natürlich erreichen
- wie Ihnen klar gesetzte Ziele Orientierung geben und wie Sie diese Strategien in aktive Handlungen wandeln
- wann und wie die 72 Stunden Regel eingesetzt wird
- wie Sie damit die wichtigste Grundlage für Selbstführung und Führung – unabhängig vom Führungsstil oder Verantwortungsbereich – schaffen

Erfahren Sie bei diesem Seminar mit Martin Limbeck, wie Sie Ihren persönlichen „Fahrplan“ zum Erfolg – beruflich wie privat – erstellen und jeden einzelnen Zwischenhalt definieren.



„Träume und Ziele, das ist der Zündstoff deiner täglichen Selbstmotivation. Der Antrieb, dich jeden Tag aufs Neue anzustrengen, um deinem Ziel näher zu kommen und deinen Traum zu leben.“



Zielgruppe:

Unternehmer, Führungskräfte, Selbstständige, Verkäufer, Privatpersonen ...

... alle, die daran interessiert sind, ihre persönlichen und beruflichen Ziele zu formulieren, zu planen und zu erreichen.

Der Nutzen für Sie als ...

Unternehmer:

- Gemeinsames Arbeiten der Mitarbeiter an übergeordneten Zielen – Förderung des Teambuilding
- Verbesserung der Kommunikation und Zielverfolgung
- Höhere Zielorientierung und Motivation der Mitarbeiter
- Erreichung von kurz-, mittel- und langfristigen Zielen

Führungskraft:

- Verstärkung der Motivation und Loyalität bei Ihren Mitarbeitern
- Sicherstellung, dass die Mitarbeiter an den Zielen des Unternehmens arbeiten
- Weiterentwicklung der Mitarbeiter durch Herausforderungen in Form von Zielen
- Einfacheres Mitarbeitercontrolling, weniger Aufwand für Führungskräfte und Verbesserung des Zeitmanagements

Verkäufer/Selbstständige/Interessierte:

- Selbstsicherheit und besseres Auftreten durch klare Zielverfolgung und Kompetenzbewusstsein
- Verbesserung der Handlungsfähigkeit durch Orientierung
- Weiterentwicklung der eigenen Kompetenzen und Verbesserung des Zeitmanagements
- Messbare Ziele lassen sich gut prüfen und nachvollziehen, dadurch mehr Motivation