

Intensivkurs

Strombeschaffung im freien Markt

Beschaffungsstrategien | Marktstrukturen | Risikomanagement | Kooperationen

28. und 29. Mai 2013 in Zürich

18. und 19. September 2013 in Bern



vereon.ch

>>< VEEON
know-how for your success

Themenschwerpunkte

- + Was die Treiber der Marktpreientwicklung sind
- + Was bei der Beschaffung Grundversorgung und freie Kunden zu berücksichtigen ist
- + Wie eine Beschaffungsstrategie aussehen sollte
- + Welche Beschaffungsprodukte es im Markt gibt
- + Risiken bei der Bewirtschaftung von Beschaffungs- und Absatzportfolien
- + Zusammenarbeit Vertrieb / Beschaffung / Abwicklung
- + Chancen und Risiken von Kraftwerksbeteiligungen in Zeiten tiefer Börsenpreise

Ihre Referenten



Dr. Marko Brunner, Mitglied des Vorstandes, citiworks AG • **Timur Bürki**, Gruppenleiter SDL Planung und Beschaffung, swissgrid ag
Philippe Derron, Leiter Energiewirtschaft, Energie Pool Schweiz AG • **Werner Faes**, Partner, OMPEX AG • **Beat Gassmann**, Direktor, IB Kloten
Christian Glauser, Mitglied der Geschäftsleitung und Leiter Energy Services, Youtility AG • **Hansueli Girsberger**, Geschäftsführer, Girsberger Informatik AG • **Peter Hüsler**, Geschäftsführer, Soptim Swiss GmbH • **Werner Jauch**, Leiter Bereich Energie, Elektrizitätswerk Altdorf AG
Josef Keller, Energy Portfolio Manager, OMPEX AG • **Arne Kähler**, Geschäftsführer, enera ag • **Dr. Bernd Kiefer**, Geschäftsführer und Partner, Fichtner Management Consulting AG Schweiz • **Urs Riesen**, Leiter Neue Energien, fenaco Genossenschaft • **Saverino Scelzo**, Projektleiter, enera ag • **Nicole Zeller**, Leiterin Sektion Recht, Eidgenössische Elektrizitätskommission ElCom

Tag 1: Eine erfolgreiche Beschaffungsstrategie entwickeln

08.30 Empfang und Ausgabe der Unterlagen

09.00 Begrüssung und Vorstellungsrunde

Aktuelle Rahmenbedingungen und Herausforderungen

09.15

Wohin die Reise geht – Marktpreisentwicklungen

- Wie die aktuellen Marktpreisentwicklungen aussehen
- Was die Preistreiber sind
- Wie sich der Marktpreis berechnet
- Mittel- bis langfristige Auswirkungen für EVU

Josef Keller, Energy Portfolio Manager, OMPEX AG

10.00

Regulatorische Rahmenbedingungen der Beschaffung

- Welche regulatorischen Vorgaben beachtet werden müssen
- Was bei der Beschaffung Grundversorgung zu berücksichtigen ist
- Praxis der ECom

Nicole Zeller, Leiterin Sektion Recht, Eidgenössische Elektrizitätskommission ECom

10.45 Kaffeepause

11.15

Anforderungen an eine Beschaffungsstrategie

- Wie sind meine Absatzstrukturen?
- Welche Beschaffungsprodukte es im Markt gibt
- Risiken und Chancen / Vorteile und Nachteile
- Meine Bedürfnisse und Rahmenbedingungen
- Massgeschneiderte Handlungsempfehlungen

Arne Kähler, Geschäftsführer, enera ag

12.00 Gemeinsames Mittagessen

Beschaffungsstrategie und Absatzmanagement

13.30

Herausforderungen mit Eigenproduktion

- Gestehungskosten höher als Marktpreis
- Integration in Beschaffungsportfolio
- Synergie zwischen Eigenproduktion und Fremdbeschaffung

Werner Jauch, Leiter Energie, Elektrizitätswerk Altdorf AG

14.15

SDL Markt und Produkte

- Was sind Systemdienstleistungen (SDL)?
- Welche Anforderungen ein SDL Anbieter erfüllen muss
- Wie der SDL Markt organisiert ist

Ausgleichsenergie und deren Abwicklung

- Gesetzliche Grundlagen und Ziele des Ausgleichsenergiepreismechanismus
- Preisbestandteile
- Auswirkung auf Bilanzgruppen

Timur Bürki, Gruppenleiter SDL Planung und Beschaffung, swissgrid ag

15.00 Kaffeepause

15.30

Risiken bei der Bewirtschaftung von Beschaffungs- und Absatzportfolien

- Offene Positionen
 - Schwankungen der Terminpreise
 - Kurzfristige Beschaffung
 - Put und Call Option (in short)
- Geschlossene Positionen
 - Prognoserisiko, Kreditrisiko, Wiederbeschaffungsrisiko
 - Forward => Future
 - Währungsrisiko

Philippe Derron, Leiter Energiewirtschaft, Energie Pool Schweiz AG

16.15

Die Strombeschaffung aus Kundensicht

- Preisgestaltung und Abrechnung
- Erkennen der Chancen und Risiken
- Kommunikation mit dem Stromlieferanten

Urs Riesen, Leiter Neue Energien, fenaco Genossenschaft

17.00 Ende des ersten Tages und Apéro

AKTUELLE VERANSTALTUNGSHINWEISE

4. Jahrestagung

Innovationsforum Energie

Das unabhängige Schweizer Forum für Marktakteure und Entscheidungsträger aus dem Energiesektor

27. und 28. März 2014

www.innovationsforum-energie.ch

8th European Conference

Green Power Markets

The European forum for market players and decisionmakers in the renewable energy industry

October 10 and 11, 2013

www.greenpowermarkets.eu

WEITERE INTERESSANTE INTENSIVKURSE FÜR DIE ENERGIEWIRTSCHAFT

Branchenwissen Netze

www.vereon.ch/bwn

Branchenwissen Strom

www.vereon.ch/bws

Energierecht Schweiz – Update 2013

www.vereon.ch/ers

Finanz- und Rechnungswesen im EVU

www.vereon.ch/fur

Aktuelle Termine, Orte und Anmeldungen unter

www.vereon.ch/energie

Umgang mit Risiken in der Beschaffung

09.00

Praxisbeispiel Back to Back Beschaffung von Industriekunden

- Welche Prozesse / Infrastruktur wird benötigt?
- Zusammenarbeit Vertrieb / Beschaffung / Abwicklung
- Angebotserstellung und Pricing
- Muss ich alles selber machen?

Beat Gassmann, Direktor, IB Kloten

09.45

Erfolgreicher Energievertrieb

- Welche Anforderungen bestehen an den Vertrieb?
- Vertriebs- und Absatzportfoliomanagement
- Effiziente Kalkulation und Deckungsbeitragsrechnung
- Welche Systeme sind notwendig?

Peter Hüsler, Geschäftsführer, Soptim Swiss GmbH

10.30 Kaffeepause

11.00

Realisierung gemeinsame Beschaffung von mehreren EVU

- Welche Vorteile können erzielt werden?
- Welche Daten muss man offenlegen?
- Verursachergerechte Kostenzuordnung
- Beschaffungsabwicklung

Saverino Scelzo, Projektleiter, enera ag

Energiedatenmanagement und Kooperationen in der Beschaffung

11.45

Praxisbeispiel Bilanzgruppenmanagement

- Welche Prozesse / Infrastruktur wird benötigt?
- Welche Vorteile entstehen durch Verschachtelung?
- Welche Vorteile entstehen durch Post-Scheduling?

Werner Faes, Partner, OMPLEX AG

12.30 Gemeinsames Mittagessen

13.30

Beschaffungslösungen für kleinere und mittlere EVU

- Youtility AG – Die erfolgreichste Kooperation im Schweizer Energiemarkt
- Beschaffungslösungen im Wandel der Zeit – vom Bündler zum Beschaffungsdienstleister
- Modularer Baukasten – Bedürfnisgerechte Dienstleistungen in der Strombeschaffung

Christian Glauser, Leiter Energy Solutions, Mitglied der Geschäftsleitung, Youtility AG

14.15

Praxiserfahrungen Deutschland – Transparente Beschaffung für Endverteiler

- Beschaffungsbedürfnisse und Herausforderungen der Endverteiler
- Marktakteure bei den Beschaffungsdienstleistern im Markt
- Abgrenzung der Beschaffungsdienstleister von den Stromhändlern
- Kosten von Beschaffungsdienstleistungen

Dr. Marko Brunner, Mitglied des Vorstandes, citiworks AG

15.00 Kaffeepause

15.30

Erfolgsfaktor Prognoseerstellung

- Vom Einkauf bis zum Vertrieb, Prognosen sind kostenrelevant
- Prognoseerstellung – entschärfen Sie das Minenfeld
- Praxisbeispiele für Absatz- und Produktionsprognosen
- Was tun? Empfehlungen für EVU

Hansueli Girsberger, Geschäftsführer, Girsberger Informatik AG

16.15

Kraftwerksbeteiligungen

- Kraftwerksbeteiligungen als Teil der Beschaffungsstrategie
- Gibt es die optimale Eigenerzeugungsquote für den Endverteiler?
- Fallbeispiele aus dem Markt (Gaskombi und Erneuerbare)
- Chancen und Risiken von Kraftwerksbeteiligungen in Zeiten tiefer Börsenpreise
- Ausblick Erzeugungsmarkt Europa

Dr. Bernd Kiefer, Geschäftsführer und Partner, Fichtner Management Consulting AG Schweiz

17.00 Ende des zweiten Tages

WER SOLLTE TEILNEHMEN?

Dieser Intensivkurs richtet sich an Mitglieder der Geschäftsführung sowie Kader und Mitarbeitende der Fachbereiche:

- Beschaffung
- Vertrieb
- Produktion / Energieerzeugung
- Handel
- Strategische Planung und Energiewirtschaft
- Portfoliomanagement
- Einkauf und Logistik

von

- Energieversorgungsunternehmen
- Stadtwerken
- grossen Strombezügern
- Energiedienstleistern

Anmeldung Strombeschaffung im freien Markt

Ja, hiermit melde ich mich für folgenden Termin an:

28. und 29. Mai 2013, Zürich

18. und 19. September 2013, Bern

Die Teilnahmegebühr beträgt pro Person und Termin für zwei Tage CHF 2'595.- zzgl. MwSt.

1. PERSON

Anrede, Titel

Name, Vorname

Position, Abteilung

E-Mail

Firma

Strasse, Nr.

Postfach

PLZ, Ort

Land

2. PERSON

Anrede, Titel

Name, Vorname

Position, Abteilung

E-Mail

RECHNUNGSDetails

Bestellreferenz

MwSt.-Nr.

Firma

Abteilung

Strasse, Nr.

PLZ, Ort

Datum, Unterschrift

Bei Zahlung per Kreditkarte bitte ausfüllen

Karteninhaber

Kartenummer

gültig bis

Visa

Mastercard

5 WEGE ZUR ANMELDUNG

Web vereon.ch
Telefon +41 71 677 8700
Fax +41 71 677 8701
E-Mail anmeldung@vereon.ch
Post Vereon AG
Postfach 2232
8280 Kreuzlingen
Schweiz

VERANSTALTUNGSORTE

Die Veranstaltungen finden jeweils in zentraler Lage und in gehobenem Ambiente statt. Weitere Details senden wir Ihnen rechtzeitig vor den jeweiligen Terminen per E-Mail.

TEILNAHMEBEDINGUNGEN

Geltungsbereich
Diese Teilnahmebedingungen regeln das Vertragsverhältnis zwischen dem Veranstalter und dem Teilnehmer. Der Teilnehmer erkennt mit seiner Anmeldung diese Teilnahmebedingungen an. Abweichende Allgemeine Geschäftsbedingungen des Teilnehmers haben keine Gültigkeit.

Teilnahmegebühr
Die Teilnahmegebühr beinhaltet die Teilnahme für eine Person. Sie versteht sich inklusive schriftlicher Unterlagen, Mittagessen und Tagungsgetränken zzgl. MwSt. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Diese ist direkt nach Erhalt, in jedem Fall vor Eintritt in die Veranstaltung, fällig.

Anmeldung
Die Anmeldung kann schriftlich via Internet, E-Mail, Fax oder per Post oder mündlich per Telefon erfolgen. Sie ist, vorbehaltlich gesetzlicher Widerrufsrechte, verbindlich. Jede Anmeldung erlangt erst durch schriftliche Bestätigung seitens des Veranstalters Gültigkeit. Die Veranstaltungsteilnahme setzt die vollständige Bezahlung der Teilnahmegebühr voraus.

Urheberrecht
Alle im Rahmen der Veranstaltungen ausgegebenen Unterlagen sowie anderweitig erworbene Artikel sind urheberrechtlich geschützt. Vervielfältigungen und anderweitige Nutzung sind schriftlich durch den Veranstalter zu genehmigen.

Rücktritt des Teilnehmers
Sollte der Teilnehmer an der Teilnahme verhindert sein, so ist er berechtigt jederzeit ohne zusätzliche Kosten einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Darüber hinaus ist eine vollständige Stornierung bis 30 Tage vor Beginn der Veranstaltung kostenlos möglich. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Bei späterem Rücktritt oder Nichterscheinen wird die gesamte Teilnahmegebühr fällig.

Programmänderungen und Absagen
Der Veranstalter behält sich vor, Änderungen am Inhalt des Programms sowie Ersatz und Weglassen der angekündigten Referenten vorzunehmen, wenn der Gesamtcharakter der Veranstaltung gewahrt bleibt. Muss eine Veranstaltung aus wichtigem Grund oder aufgrund höherer Gewalt (kriegerische Auseinandersetzungen, Unruhen, terroristische Bedrohungen, Naturkatastrophen, politische Beschränkungen, erhebliche Beeinflussung des Transportwesens usw.) abgesagt oder verschoben werden, so wird der Veranstalter die zu diesem Zeitpunkt angemeldeten Teilnehmer umgehend schriftlich oder mündlich benachrichtigen. Bereits eingegangene Zahlungen werden für eine zukünftige Veranstaltung gutgeschrieben oder bei einer Terminverschiebung auf den neuen Termin ausgestellt. Kosten seitens des Teilnehmers, die mit der Absage einer Veranstaltung verbunden sind (z.B. Reise- und Übernachtungskosten), werden nicht erstattet.

Haftung
Alle Veranstaltungen werden sorgfältig recherchiert, aufbereitet und durchgeführt. Sollte es dennoch zu Schadensfällen kommen, so übernimmt der Veranstalter keine Haftung für die Vollständigkeit und inhaltliche Richtigkeit in Bezug auf die Vortragsinhalte und die ausgegebenen Unterlagen.

Datenschutz
Überlassene persönliche Daten behandelt der Veranstalter in Übereinstimmung mit den geltenden datenschutzrechtlichen Bestimmungen. Sie werden zum Zwecke der Leistungserbringung elektronisch gespeichert. Einblick und Löschung der gespeicherten Daten kann jederzeit gefordert werden. Anfragen bitte per E-Mail an: info@vereon.ch.

Schlussbestimmungen
Der Vertrag unterliegt dem schweizerischen Recht. Gerichtsstand ist Kreuzlingen (Schweiz).



VEREON
know-how for your success

Jetzt anmelden: www.vereon.ch/sbm

Garantie
Sie können jederzeit einen Ersatzteilnehmer entsenden oder auf einen anderen Termin umbuchen!