

Anmeldung zum Seminar: „Sich selbst verkaufen“

Bei jedem Selbstständigen schlägt das Herz schneller, wenn neue Anfragen ins Haus flattern. Aber hier stockt auch schon manchem der Atem, denn nun gilt es, die erste Hürde zu nehmen und aus der Anfrage einen Auftrag zu machen.

Ein Produkt zu verkaufen ist nicht einfach, aber eine Dienstleistung zu verkaufen ist schwer. Schließlich können Sie als Dienstleister Ihren Kunden kein fertiges Produkt in die Hände drücken. Der Kunde muss Ihnen ein Vorschussvertrauen schenken und sich auf sein gutes Gefühl verlassen.

Dieses 2-tägige Seminar ist für Sie richtig, wenn Sie sich mehr Selbstbewusstsein und mehr Abschlüsse wünschen - ganz ohne Hauruck-Aktionen und Vertreter-Mentalität.

Selbstmarketing-Seminar für sensible Selbständige

1. Tag: Authentische Präsenz - überzeugend auftreten

- **Wissen um Ihre Stärken:** Wie Sie Ihre eigenen Talente ins rechte Licht rücken
- **Mentaltraining:** Einschränkende Glaubenssätze angemessen verändern
- **Grundregeln:** Das A&O für wertvolle Geschäftsbeziehungen
- **Sprachmuster:** Überzeugende Sätze, die Ihnen als Anfangsstütze dienen
- **Feedback und Anregungen:** Wahrnehmung und Wirkung

2. Tag: "Kundisch" sprechen - abschlussicher kommunizieren

- **Umgang mit Anfragen:** Wie Sie Schnellschüsse vermeiden - gut vorbereitet sein
- **Fragetechniken/Bedarfsanalyse:** Wie Sie mit Fragen führen, Gespräche lenken, Klarheit erzeugen, gemeinsame Ziele finden und Übereinstimmungen herstellen
- **Angebotspräsentation:** Wie Sie den Nutzen Ihrer Dienstleistung erkennen, Ihr Angebot überzeugend präsentieren und wortreich begeistern
- **Umgang mit Einwänden und Unsicherheiten:** Widerstände spielerisch leicht überwinden und nutzen
- **Selbstsicheres Preisgespräch:** Den Mehrwert beleuchten, Kunden überzeugen
- **Abschlussicher werden:** Wie Sie mit zögerlichen Kunden umgehen und auf den Punkt kommen

Unser Fokus liegt auf der gelungenen Umsetzung im Alltag. Kleingruppen-Übungen und sorgfältig zusammengestellte Seminar-Unterlagen ermöglichen es Ihnen, das Gelernte sofort zu integrieren und zuhause zu vertiefen.

Übrigens: wir arbeiten zu Zweit. Das heißt, Sie profitieren davon, dass wir Sie praxisnah, persönlich und interaktiv begleiten - ohne dass jemand zu kurz kommt. Zu zweit hören wir mehr und können individueller auf Sie eingehen.

Das Besondere

1. Es ist ein Kundenkommunikations-Seminar für sensible Selbstständige
2. Gemeinsam lernen Sie in einer Kleingruppe (max. 14 Personen)
3. Sie profitieren von zwei Trainern - einer männlichen und weiblichen Energie
4. Erlebnisorientierte Wissensvermittlung ermöglicht Ihnen die Lernthemen nicht nur zu verstehen, sondern auch direkt auszuprobieren und zu verinnerlichen
5. Lachen und Lernen gehören für uns zusammen. Mit Spiel, Spaß und Humor geht es gleich leichter. ☺

Ihre Investition

€ 395,- zzgl. MwSt.

Dauer

2 Tage
je 10:00 Uhr – 18:00 Uhr

Anmeldungen

Bitte diese Anmeldung per Fax, Mail oder per Post an uns senden

Veranstaltungsort

SALUTOMED Center Düsseldorf
im Naturheilzentrum Kloster Gerresheim
Pfeifferstraße 68
40625 Düsseldorf

Parkmöglichkeiten

in der Straße und vor dem Haus

Öffentliche Verkehrsmittel

ca. 5 - 10 Geh-Minuten

Einkaufsmöglichkeiten + Restaurants

ca. 5 Geh-Minuten

Naherholungsgebiet

ca. 5 Geh-Minuten

Übernachtungsmöglichkeit

Sie haben die Möglichkeit im Seminarhaus zu übernachten

€ 60,- pro Nacht/Person
zuzüglich € 8,- Frühstück

Zimmerbuchungen
SALUTOMED

T 0211 – 92 90 85 14
F 0211 – 92 90 85 23

info@salutomed.de
www.salutomed.de

Die Übernachtungsverträge schließen Sie ausschließlich mit SALUTOMED ab.

Sollten Sie aus persönlichen Gründen eine Buchung kurzfristig absagen müssen, kann es zu Stornokosten kommen. Bitte klären Sie die Konditionen im Vorfeld.

Anmeldung

Fix per Fax:

02102 16 777 56

oder per Post

Astrid-Beate & Christoph Oberdorf
Hahnerhof 2
40882 Ratingen

Einfach Termin: auswählen & ankreuzen

- Fr. 17. + Sa. 18. Februar 2012
- Do. 24. + Fr. 25. Mai 2012
- Fr. 24. + Sa. 25. August 2012
- Fr. 07. + Sa. 08. Dezember 2012

Ich nehme teil am

Seminar: Sich selbst verkaufen

Name:

Straße:

Ort:

Telefon/ Handy:

E-Mail:

Die nachfolgenden Anmelde- bzw. Teilnahmebedingungen habe ich gelesen und erkenne sie an.

Ort/ Datum

Unterschrift

Anmelde- bzw. Teilnahmebedingungen

100% VERTRAUENS GARANTIE Sie können uns vertrauen. Sollten Sie wider Erwarten feststellen, dass Ihnen das Seminar nicht zusagt, dann können Sie das Seminar innerhalb der ersten beiden Stunden verlassen und erhalten die volle Seminargebühr zurück - ohne Wenn und Aber.

ANMELDUNGEN Bitte melden Sie sich schriftlich per Email, Fax oder Brief an.

LEISTUNGEN In jedem Seminar sind ergänzende Kurs-Unterlagen enthalten. Verpflegung und Unterkunft sind nicht enthalten.

WIEDERHOLUNG Sie können Seminare bei uns jederzeit wiederholen. Dafür zahlen Sie nur noch 50% der Seminargebühr.

ZAHLUNG Nach Ihrer schriftlichen Anmeldung erhalten Sie 1-2 Wochen vor Seminarbeginn Ihre jeweilige Einladung mit konkreten Informationen, daraufhin wird die Kursgebühr durch Überweisung fällig.

RÜCKTRITT Bis 21 Tage vor Seminarbeginn können Sie ohne Kosten vom Seminar zurücktreten. Ab dem 20. Tag vor Seminarbeginn wird eine Stornogebühr in Höhe von 50,- fällig. Bei Rücktritt ab dem 7.Tag vor Seminarbeginn ist die volle Kursgebühr zu bezahlen oder ein Ersatzteilnehmer zu stellen.

REGELUNG BEI KURSABSAGEN Sollten wir durch Unterschreiten der Mindestteilnehmerzahl oder Erkrankung der Leitung Kurse absagen müssen, so zahlen wir unverzüglich die volle Teilnahmegebühr zurück. Weitere Ansprüche können nicht geltend gemacht werden. Es besteht kein Rücktrittsrecht, wenn wir aus triftigen Gründen den vorgesehenen Tagungsort wechseln müssen oder nur ein Trainer das Seminar durchführt.

TEILNEHMERHAFTUNG Jede/r der Teilnehmer/innen trägt die volle Verantwortung für sich und die eigenen Handlungen innerhalb und außerhalb der Veranstaltung und kommt für verursachte Schäden selbst auf. Für Schäden und Verlust an persönlichem Eigentum wird keine Haftung übernommen.

DATENSICHERHEIT Ihre Daten sind bei uns sicher und werden nur zu internen Zwecken verwendet. Eine Weitergabe an Dritte erfolgt nicht.

Noch Fragen? Einfach anrufen: 021 02 16 777 55.