



Wieder im Programm!

Ihr Vorsprung:

- 1. Einkaufsperformance steigern:**
Die größte Hebelwirkung für den Gewinn Ihrer Firma.
- 2. Insider-Know-how besitzen:**
Wertvolle Tools und Infos, die Sie nur bei uns bekommen.
- 3. Preisarbeit & Konditionenmanagement:**
Ihre Einkaufspreise sinken durch fundierte Zahlen, Daten und Fakten.

Zielgruppe

Fach-, Nachwuchs- und Führungskräfte sowie aus den Bereichen Einkauf und Beschaffung aus allen Branchen und Unternehmensgrößen.

Termine 2017

Maximal 12 Teilnehmer!

- | | |
|--------------------|-------------------|
| 31. Mai + 01. Juni | Bielefeld |
| 28. + 29. Juni | München |
| 22. + 23. November | Düsseldorf |

Buchung

Bitte per Fax **05202/15 8128** mit dem Anmeldeformular auf Seite 28 oder einfach online unter www.einkaeufer-akademie.de

Einkaufskosten spürbar senken

21 Tools für mehr Power im mittelständischen Einkauf

„Im Einkauf liegt Gewinn!“

Diese alte Kaufmannsregel hat nichts an Aktualität verloren - im Gegenteil. Der Erfolgsdruck im Einkauf steigt weiter. Vielleicht auch in Ihrer Firma.

Wie schrauben Sie aber durch niedrige Einkaufskosten die Gesamtkosten Ihres Unternehmens ständig weiter nach unten? Wie sorgen Sie für eine nie versiegende Quelle von Einkaufserfolgen? Wie schaffen Sie weiteren Mehrwert für Ihr Unternehmen?

Starten Sie mithilfe von 21 praxiserprobten Einkaufswerkzeugen sofort gewinnbringende Lieferantenaktionen/-initiativen. Nutzen Sie konsequent das Aktionsprinzip. Seien Sie einfach schneller, kompetenter und „bissiger“ als Ihre Lieferanten. Der Lohn sind echte Spitzenergebnisse.

Ihre Teilnahme zahlt sich aus – garantiert!

Hier sind Sie richtig, wenn Sie ...

- ✓ die Einkaufskosten Ihrer Firma spürbar und dauerhaft reduzieren wollen.
- ✓ mit taktisch klugen Aktionen Preiserhöhungen abwehren und vorbeugen möchten.
- ✓ Freude daran haben Verkäufertaktiken und -kalkulationen zu durchschauen.
- ✓ sicher sein wollen, dass Sie die 21 besten Einkaufs-Werkzeuge kennen und besitzen.

Die Methodik: Praxis, Praxis, Praxis!

In angenehmer Atmosphäre werden Ihnen das Know-how und Insider-Wissen mit Hilfe von anschaulichen Praxisfällen/-beispielen vermittelt. Kurzweilige, mediengestützte und Teilnehmer einbeziehende Lehrgespräche sowie Fach-Diskussionen runden den Wissenstransfer ab.

Dresscode-Empfehlung: bequem und locker.

Sie erhalten in diesem Praxis-Workshop

- eine über **150 Seiten starke Arbeitsunterlage**
- mehr als **20 sofort einsetzbare Aktionstexte** an Lieferanten
- die **99 besten Tipps und Kniffe für Einkäufer**
- **27 Praxis-Checklisten** und Arbeitshilfen
- den **Baukasten „Lieferantenbewertung“** inklusive 2 Bewertungs-Verfahren
- Zugriff auf **die Arbeitshilfen-Cloud der Einkäufer-Akademie**



Ihr Trainer und Einkaufsexperte

Jens Holtmann, ausgewiesener Einkaufs- und Seminarprofi, mit mehr als 30 Jahren Erfahrung „in der freien Wildbahn“ und weit über 14.000 Seminargästen seit 1993.



Der Referent



Ihr Einkaufsspezialist und Workshopleiter – Jens Holtmann.

Geld-zurück-Garantie

Genauere Garantiebedingungen unter www.einkaeufer-akademie.de oder auf Seite 28 (Buchungsformular).

Sie können also nur gewinnen.

Seminarpreis

Sie bekommen diese beiden lohnenden Praxistage für 1.180,- € + MwSt. Darin enthalten sind die umfangreichen Arbeitsunterlagen, alle Tools, der Arbeitshilfen-Cloud-Zugang, das Mittagessen, die Pausenerfrischungen und die Parkgebühren.

€ 100,- Sonderrabatt

Sie senken den Seminarpreis, wenn Sie nicht alleine kommen.

Ab 2 Teilnehmern aus derselben Firma reduziert sich der Preis um 100,- € pro Person.

Bitte sofort buchen und sparen!

Buchung

Bitte per Fax **05202/15 8128** mit dem Anmeldeformular auf Seite 28 oder einfach online unter www.einkaeufer-akademie.de

Steigern Sie die Einkaufsperformance: Ihre Lieferanten sind der Erfolgsschlüssel Nr. 1

1. Tag

8:45

Empfang mit Kaffee und Tee, Ausgabe der Workshop-Unterlagen

9:00

Workshopstart: Begrüßung und kurze Vorstellungsrunde

9:15

Preiserhöhungen wirksam abwehren und sogar vorbeugen

- Einfaches Zahlenbeispiel: Wie „giftig“ Preissteigerungen für Ihre Firma sind
- Die Tricks, Methoden und Kniffe der Verkäufer beim Preisanpassungs-Poker und Ihr „Gegenangriff“
- So wehren Sie Preiserhöhungen wirksam mit Zahlen & Fakten ab und beugen sogar geschickt vor

9:45

Die Hauptausrede der Lieferanten bei Preiserhöhungen: gestiegene Rohstoffpreise

- Wie Sie in 1 Minute prüfen, ob diese Behauptung stimmt
- Wie Sie berechnen, ob die Höhe der Preisforderung gerechtfertigt ist
- Wo Sie die Cost Breakdown Structure für Ihre wichtigen Lieferanten finden

10:30

Kaffee- und Kommunikationspause

10:50

Garant für Beschaffungserfolge: offensive Einkaufsaktionen und -initiativen

- Aktionskalender: Vereinbaren Sie in kurzer Zeit völlig neue und einmalige Konditionen mit Lieferanten
- Aktionstexte: Wie Sie schnell und einfach das wahre Gesicht der Lieferanten erkennen
- So erzeugen Sie noch mehr Wettbewerbs- und Leistungsdruck, ohne den Bogen zu überspannen

12:30

Gemeinsames Mittagessen

Insider-Spezial

13:30

Der Lieferantenfokus – Erfolgsstellschraube Nr. 1 im Einkauf

- Das Leistungsfähigkeitsprofil Ihrer Lieferanten
- Lieferanten schnell und einfach beurteilen – 2 praxistaugliche Verfahren
- Lieferantenfokus: „Drum prüfe, wer sich ewig bindet ...“ – Umgang mit marktmächtigen Lieferanten
- Sinnvolle Kategorisierung: Wie Sie mit Vorzugs-Lieferanten und „Abschusslisten-Kandidaten“ umgehen müssen
- Der Lieferanten-Leitfaden: Zulieferer damit „justieren“ und Auditoren glücklich machen

15:00

Kaffee- und Kommunikationspause

15:20

Schlüsselqualifikation: Verhandlungs-Taktiken beherrschen

- Unverzichtbares Rüstzeug für Preisgespräche
- Die 5 besten Verhandlungswerkzeuge
- Preisverhandlungen sicher und souverän führen

16:30

Ende des 1. Workshop-Tages

Workshop-Extras

- Der **Baukasten „Lieferantenbewertung“** inklusive 2 Bewertungs-Verfahren
- **1 Jahr kostenlosen Zugang** zum „EinkäuferKompass – Das Preisverhandlungs-Navi“
- Zugriff auf **die Arbeitshilfen-Cloud der Einkäufer-Akademie**



Zitat zum Workshop



„
Machen Sie Schluss mit den Preiserhöhungs-Ritualen der Verkäufer. Ihr Chef wird es Ihnen danken – garantiert!

Jens Holtmann

Arbeitshilfen-Download

Die praktischen Leitfäden, Aktionsbriefe, Formulare und Checklisten aus Ihrer Arbeitsmappe stehen zusätzlich kostenlos in unserer geschützten Arbeitshilfen-Cloud für Sie zum Herunterladen bereit. Sie können so alle Arbeitshilfen mit dem PC in Minutenschnelle nutzen.

Ihr Zertifikat

Am Ende des Praxis-Workshops erhalten Sie Ihr persönliches Teilnahme-Zertifikat, das Ihr neues gewinnbringendes Einkaufs-Knowhow dokumentiert.

Seminarhotel

Der Praxis-Workshop findet in einem ausgewählten 4-Sterne-Tagungshotel statt. Dort können Sie ein Zimmer zu Sonderkonditionen buchen (Stichwort „Einkäufer-Akademie“).

Das Abrufkontingent ist bis 14 Tage vor dem Workshoptermin garantiert, danach nur nach Verfügbarkeit.

Buchung

Bitte per Fax **05202/15 8128** mit dem Anmeldeformular auf Seite 28 oder einfach online unter **www.einkaeufer-akademie.de**

Vorsprung durch wertvolle Tools, Zahlen und Fakten

2. Tag

9:00

Der 4. Produktionsfaktor: Die richtigen Markt-Informationen

- Wo Sie die besten Zahlenlieferanten für Ihre Vormaterial-Preisentwicklungen finden
- Wie Sie die gewinnbringende Info-Logistik für den Einkauf aufbauen
- Zahlen & Fakten sind oft teuer – aber versuchen Sie es mal ohne
- Demo: Der „Einkäufer-Kompass“ – Das Preisverhandlungs-Navi

10:00

Preiscontrolling: Sind Ihre Einkaufspreise wirklich gut?

- Wie Sie das Preiscontrolling für die Hauptmaterialgruppen aufbauen
- Wo Sie die Vergleichsdaten herbekommen
- Erfolgsmessung im Einkauf als Basis einer erfolgsorientierten Bezahlung

10:30

Kaffee- und Kommunikationspause

10:50

Praxiserprob: Die 21 besten Einkaufswerkzeuge

- Von Auktionen und Parallelverhandlungen über Global Sourcing bis hin zum Zielpreis-Management
- Einkaufsmethoden: Wertanalyse, Target Costing, Make-or-Buy, Einkaufsgemeinschaften, C-Artikel-Management ...
- Eine Quelle für über 30 weitere praktische Ansätze die Materialkosten zu senken und Mehrwerte zu schaffen

12:30

Gemeinsames Mittagessen

Insider-Spezial

13:30

Kupferpreise, andere Industriemetalle, Rohstoffe & Co.

- Wie Sie die Vormärkte Ihrer Lieferanten genau kennenlernen und verfolgen
- Was Ihnen Rohstoff-Charts alles „erzählen“ und wo Sie diese kostenfrei bekommen
- Das Frühwarnsystem für Rohstoffpreise und Vormaterialien (Kupferpreis, Aluminiumpreis, Stahlpreise ...)

15:00

Kaffee- und Kommunikationspause

15:20

Markt-Recherche: So finden Sie schnell neue Lieferanten

- Profi-Tipps zur Lieferantensuche in Osteuropa, Indien, Asien und anderen Low Cost Countries
- Mit den 10 wichtigsten Importhelfer 40 % und mehr sparen
- Live-Demo: In welchen Verzeichnissen und Web-Portalen Sie recherchieren müssen

16:00

Ende des Praxis-Workshops

Sinnvolle Aufbau-Seminare

Das Know-how dieses Workshops erweitern und vertiefen Sie sinnvoll mit diesen Seminaren:



Sich durchsetzen in Preisverhandlungen mit Lieferanten

Seite 17



Erfolgreiche Jahresgespräche mit Lieferanten

Seite 20



Praktisches Einkaufsrecht und Kaufvertragsstörungen managen – leicht gemacht

Seite 23

Fax-Anmeldung: 05202 15 81 28

Ich melde mich zu folgender Veranstaltung an:

| | |
|---|-------|
| Seminar-Titel Einkaufskosten spürbar senken | |
| Ort | Datum |

Teilnehmer 1

| | |
|---|-----------|
| Name | Vorname |
| Position | Abteilung |
| Telefon | Fax |
| E-Mail | |
| <input type="checkbox"/> Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten. | |

Teilnehmer 2

gleiches Seminar · gleicher Termin · gleichzeitige Buchung

| | |
|---|-----------|
| Name | Vorname |
| Position | Abteilung |
| Telefon | Fax |
| E-Mail | |
| <input type="checkbox"/> Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten. | |

Teilnehmer 3

gleiches Seminar · gleicher Termin · gleichzeitige Buchung

| | |
|---|-----------|
| Name | Vorname |
| Position | Abteilung |
| Telefon | Fax |
| E-Mail | |
| <input type="checkbox"/> Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten. | |

| | |
|--|---------|
| Firma | |
| Branche | |
| Straße/Postfach | PLZ/Ort |
| Telefon | Fax |
| Datum/Unterschrift  | |

Abweichende Rechnungsanschrift:

| | |
|-----------------|---------|
| Abteilung | |
| Straße/Postfach | PLZ/Ort |

GP1/2017

Wir freuen uns, Sie als Gast
willkommen zu heißen

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie von uns umgehend eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung.

Teilnahmegebühren

Die Teilnahmegebühr von 1.180,- € zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 10 Tage vor Veranstaltungsbeginn. Ab 2 Teilnehmern aus derselben Firma reduziert sich der Preis um 100,- € pro Person. In der Teilnahmegebühr sind enthalten: Workshopbuch, Mittagessen, Kaffee/Tee und Erfrischungsgetränke. Mit Erscheinen des neuen Jahresprogramms verlieren alle bisherigen Veröffentlichungen ihre Gültigkeit.

Hotelbuchungen

Im jeweiligen Tagungshotel haben wir für Sie ein begrenztes Zimmerkontingent reserviert. Die Zimmerreservierung nehmen Sie bitte selbst unter dem Stichwort „Einkäufer-Akademie“ vor. Die Anschrift des Hotels entnehmen Sie bitte Ihrer Anmeldebestätigung. Für Stornierung oder Umbuchung ist der Teilnehmer selbst verantwortlich. Sollte das Zimmerkontingent ausgeschöpft oder abgelaufen sein, ist es u.U. günstiger, wenn Sie bei Ihrer Hotelbuchung auf ein Online-Portal zurückgreifen.

Referentenwechsel

Fällt ein Dozent auf Grund von Krankheit oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen kurzfristig aus, kann die Einkäufer-Akademie, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden, einen Wechsel des Dozenten vornehmen und/oder den Programmablauf einer Veranstaltung ändern, sofern dies nicht unzumutbar ist.

Rücktritt bei Veranstaltungen

Bei Rücktritt bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine bereits entrichtete Teilnehmergebühr abzüglich einer Verwaltungsgebühr von 175,- Euro zurückerstattet. Bei späteren Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Zur Fristwahrung muss der Rücktritt schriftlich per E-Mail, auf dem Postweg oder per Telefax erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn ein Ersatzteilnehmer gestellt wird.

Garantiebedingungen

Der Teilnehmer muss in der ersten Kaffeepause (ungefähr nach 1,5 Stunden) dem Referenten mitteilen, dass er die Geld-zurück-Garantie nutzen will. Der Teilnehmer muss den Workshop noch in der Kaffeepause verlassen. Eine bereits bezahlte Teilnahmegebühr wird abzüglich einer Bearbeitungspauschale von 175 € netto erstattet. Reisekosten (Anfahrt, Übernachtung etc.) werden nicht erstattet. Buchungen mit Bildungsschecks sind von der Geld-zurück-Garantie ausgeschlossen.

Urheberrecht

Die im Rahmen unserer Veranstaltungen ausgehändigten Arbeitsunterlagen sind urheberrechtlich geschützt und dürfen nicht – auch nicht auszugsweise – ohne Einwilligung der Einkäufer-Akademie und der jeweiligen Referenten vervielfältigt oder gewerblich genutzt werden.

Datenschutz

Ihre Daten werden für die interne Weiterverarbeitung und eigene Werbezwecke, der Einkäufer-Akademie, von uns unter strikter Einhaltung des BDSG gespeichert.

Änderungen vorbehalten