

# Martin Limbeck

Nur wer sich große Ziele setzt, kann auch große Erfolge feiern! In gewohnt direkter und unverblümter Manier zündet Martin Limbeck in diesem Seminar ein Feuerwerk an Impulsen, Anregungen und Handlungsaufforderungen. Damit aus Ihren Träumen Ziele werden und diese Sie sicher zum Erfolg führen – mit Motivation, die bleibt!

Martin Limbeck lebt, was er lehrt: Seit über 25 Jahren begeistert er mit seinem Insider-Know-how und praxisnahen Strategien Mitarbeiter aus Management und Verkauf. Bei seinen Kunden steht er wie kein anderer für Qualität, Innovation und Kompetenz. Martin Limbeck ist Inhaber der Martin Limbeck® Training Group, Experte für Blended Learning Systeme und einer der meistgefragten und renommiertesten Business-Speaker und Verkaufsspezialisten auf internationaler Ebene. Nicht nur in seinen provokativen und motivierenden Vorträgen, sondern auch in den umsetzungsorientierten Trainings steht das progressive Verkaufen in seiner Ganzheit im Mittelpunkt. Dies hat den Trainer des Jahres, Certified Speaking Professional (CSP), International Speaker of the Year, Top-Speaker of the Year und Vorbildunternehmer der Jahres zu einem der effektivsten und wirksamsten Vertriebsexperten gemacht.

Maßgeschneidert statt „one size fits all“: Für seine innovativen und nachhaltigen Angebote wie den LOOP-Prozess® und die Martin Limbeck® Online Academy erhielt Martin Limbeck den Großen Preis des Mittelstandes der Oskar-Patzelt-Stiftung. Im gleichen Jahr wurde er für sein „agiles Trainingskonzept nach dem LOOP-Prozess®“ mit dem Europäischen Preis für Training, Coaching und Beratung in Bronze ausgezeichnet. Sein erfolgreiches Konzept „Das neue Hardselling®“ konnte sich bereits zweimal den Internationalen Deutschen Trainingspreis in Bronze sichern.



Preisträger im Wettbewerb „Großer Preis des Mittelstandes“



## Anmeldung

Fax +49 (0) 2859 90992-200

Martin Limbeck®  
Jöckern 6  
46487 Wesel  
kontakt@martinlimbeck.de  
Tel. +49 (0) 2859 90992-0



Ja, ich/wir komme/n am 24. November 2018 (10 - 19 Uhr; Meet together VIP - 19:30 Uhr) zu der Veranstaltung „Think BIG or go HOME“ im Ruhrturm - Huttroper Straße 60, 45138 Essen

- Silver 97,- € zzgl. MwSt.
- VIP Paket 297,- € zzgl. MwSt.  
max. 77 Plätze — first come, first served  
(inklusive Pausengetränke und Lunchbuffet, hand-signierte CD, reservierte Sitzplätze in den vordersten Reihen, Quick-Check-In, reservierte Parkplätze, Anstoßen auf die erarbeiteten Ziele, persönliche Gesprächsrunde mit Martin Limbeck und Team, 5 Motivationskarten, Aufkleber „Wer lacht, verkauft!“, wenn erwünscht Foto mit Martin Limbeck)
- VIP Paket+ 997,- € zzgl. MwSt.  
VIP Paket + 12 Monate Online-Coaching  
Martin Limbeck begleitet Sie 12 Monate lang in 6 Online-Live-Sessions auf Ihrem persönlichen Erfolgsweg, damit Sie sicher Ihre gesetzten Ziele erreichen.\*

\_\_\_\_\_  
Firma

\_\_\_\_\_  
Vor- und Zuname des Anmelders

\_\_\_\_\_  
Straße

\_\_\_\_\_  
PLZ Ort

\_\_\_\_\_  
Telefon

\_\_\_\_\_  
E-Mail

\_\_\_\_\_  
Name Teilnehmer 1

\_\_\_\_\_  
Name Teilnehmer 2

\_\_\_\_\_  
Name Teilnehmer 3

\_\_\_\_\_  
Datum/Unterschrift

Es gelten unsere Allgemeinen Geschäftsbedingungen, die auf [www.martinlimbeck.de/agb](http://www.martinlimbeck.de/agb) hinterlegt sind. Bei Anmeldung von Gruppen ab 10 Personen fragen Sie unseren Sales Manager Olaf Dau nach Ihren speziellen Konditionen.  
\* Alle Online-Sessions werden aufgezeichnet und stehen Ihnen zur Verfügung, falls Sie an einer der Live-Sessions nicht teilnehmen können.

Think  
**BIG** or go  
**HOME**

Wie aus Ihren Träumen Ziele werden und wie diese Sie sicher zum Erfolg führen!

24. November 2018



Begrenzte Teilnehmeranzahl!

Martin Limbeck®

# Erfolg.

Jeder spricht davon, jeder möchte erfolgreich sein. Doch wie?

Der Weg zum Erfolg beginnt mit der konkreten Definition, was Erfolg für Sie bedeutet. Sie brauchen große Träume, die Sie dann in messbare Ziele umsetzen, für die es sich lohnt, den Motor zu zünden und Gas zu geben.

## Lernen Sie,

- warum wir große Bilder für Ziele brauchen
- wie Sie mit der „Cappuccino-Strategie“ Ihre Ziele erreichen
- wie Sie für sich passende und motivierende Ziele finden
- diese klar formulieren, planen und natürlich erreichen
- wie Ihnen klar gesetzte Ziele Orientierung geben und wie Sie diese Strategien in aktive Handlungen wandeln
- wann und wie die 72 Stunden Regel eingesetzt wird
- wie Sie damit die wichtigste Grundlage für Selbstführung und Führung – unabhängig vom Führungsstil oder Verantwortungsbereich – schaffen

Erfahren Sie bei diesem Seminar mit Martin Limbeck, wie Sie Ihren persönlichen „Fahrplan“ zum Erfolg – beruflich wie privat – erstellen und jeden einzelnen Zwischenhalt definieren.



---

„Träume und Ziele, das ist der Zündstoff deiner täglichen Selbstmotivation. Der Antrieb, dich jeden Tag aufs Neue anzustrengen, um deinem Ziel näher zu kommen und deinen Traum zu leben.“

---



## Zielgruppe:

Unternehmer, Führungskräfte, Selbstständige, Verkäufer, Privatpersonen ...

... alle, die daran interessiert sind, ihre persönlichen und beruflichen Ziele zu formulieren, zu planen und zu erreichen.

# Der Nutzen für Sie als ...

## Unternehmer:

- Gemeinsames Arbeiten der Mitarbeiter an übergeordneten Zielen – Förderung des Teambuilding
- Verbesserung der Kommunikation und Zielverfolgung
- Höhere Zielorientierung und Motivation der Mitarbeiter
- Erreichung von kurz-, mittel- und langfristigen Zielen

## Führungskraft:

- Verstärkung der Motivation und Loyalität bei Ihren Mitarbeitern
- Sicherstellung, dass die Mitarbeiter an den Zielen des Unternehmens arbeiten
- Weiterentwicklung der Mitarbeiter durch Herausforderungen in Form von Zielen
- Einfacheres Mitarbeitercontrolling, weniger Aufwand für Führungskräfte und Verbesserung des Zeitmanagements

## Verkäufer/Selbstständige/Interessierte:

- Selbstsicherheit und besseres Auftreten durch klare Zielverfolgung und Kompetenzbewusstsein
- Verbesserung der Handlungsfähigkeit durch Orientierung
- Weiterentwicklung der eigenen Kompetenzen und Verbesserung des Zeitmanagements
- Messbare Ziele lassen sich gut prüfen und nachvollziehen, dadurch mehr Motivation